

2025年3月期第2四半期 決算説明補助資料

株式会社サクシード

(東証グロース：9256)

売上高 前年同期比7.6%増

セグメント	2024年 3月期第2Q	2025年 3月期第2Q	前期比 (金額)	前期比 (率)
個別指導	619.5	668.5	48.9	+7.9%
家庭教師	231.6	240.1	8.4	+3.7%
教育人材 サービス	562.5	602.1	39.6	+7.1%
福祉人材 サービス	249.4	279.3	29.9	+12.0%
セグメント計	1,663.1	1,790.2	127.0	+7.6%

(単位：百万円)

セグメント利益 前年同期比10.4%増

セグメント	2024年 3月期第2Q	2025年 3月期第2Q	前期比 (金額)	前期比 (率)
個別指導	131.3	172.9	41.5	+31.6%
家庭教師	18.3	4.5	▲13.7	▲75.0%
教育人材 サービス	116.5	138.6	22.0	+18.9%
福祉人材 サービス	84.0	70.6	▲13.4	▲16.0%
セグメント計	350.3	386.7	36.3	+10.4%

(単位：百万円)

各事業セグメントの概要

自社ブランドサービス

個別指導教室部門

- HPの改修が奏功し、新規顧客からの問い合わせが順調に推移
- 広告戦略の見直しにより、利益が増加

家庭教師紹介部門

- 新規顧客からの問い合わせが増加し、新規入会数が増加
- プロモーション費用及び講師募集費用が増加

各事業セグメントの概要

外部向け人材サービス

教育人材サービス部門

- 部活動運営受託サービスの受注が増加
- 日本語教育サービスの問い合わせが回復
- 公的案件の受注拡大に伴う人的投資による人件費が増加

福祉人材サービス部門

- 学校介助員等の人材派遣サービスが伸長し売上が増加
- 新規登録者獲得のため募集費が増加

ディスクレイマー

この資料は投資家の参考に資するため、株式会社サクシード（以下、当社）の現状をご理解いただくことを目的として、当社が作成したものです。

当資料に記載された内容は、2024年10月31日現在において一般的に認識されている経済・社会等の情勢および当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成されておりますが、経営環境の変化等の事由により、予告なしに変更される可能性があります。

投資をおこなう際は、投資家ご自身の判断でなさるようお願いいたします。

本発表において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。

今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。

なお、本資料を無断で複写複製、または転送等を行わないようお願いいたします。