



2025年1月6日

各 位

会 社 名 ソレイジア・ファーマ株式会社
代表者名 代表取締役社長 荒井好裕
(コード番号：4597 東証グロース)
問合せ先 取締役 CFO 管理本部長 宮下敏雄
電 話 03-5843-8046

エピシル中国販売パートナー変更のお知らせ

ソレイジア・ファーマ株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長：荒井好裕、以下「当社」）は、この度取締役会において、当社製品エピシル口腔用液（開発コード：SP-03、以下「エピシル」）の中国独占的販売権利契約先（販売パートナー）変更することを決議いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

中国におけるエピシル事業は、2019年7月の発売以降、当社（北京市、上海市、広州市）と Lee's Pharmaceutical (HK) Limited（本社：中国（香港）、以下、「Lee's 社」）（その他中国地域）の体制にて販売活動を運営してまいりました。2022年8月以降は、Lee's 社が中国全土で販売活動を担ってまいりましたが、製品販売実績は当初想定していた水準を大きく下回る結果となりました。このため、今回、独占的販売権契約について Lee's 社との間で契約を解消し、新たに Changchun GeneScience Pharmaceutical Co., Ltd.（本社：中華人民共和国、以下「GenSci 社」。契約相手先は GenSci 社 100% 子会社である GenSci Singapore Pte. Ltd.）と契約を締結することといたしました。

Lee's 社との合意および GenSci 社との契約に基づき、2025年第1四半期中にエピシルの中国販売は GenSci 社へ移管されることとなります。移管後は、当社が GenSci 社に対して製品供給を行う予定です。さらに、GenSci 社との契約に基づき、当社は GenSci 社から、契約一時金及び販売ロイヤリティを受領することとなります。一方で、Lee's 社に対する本契約解消による支払については、2025年度第1四半期中に発生が見込まれる Lee's 社のエピシル残存在庫品(全て GenSci 社に売却を予定)の買取代金を除き、発生しない見込みです。

エピシルは、販売実績が伸び悩む中、当社はこれまでに中国での自販体制の解消や無形資産の減損損失処理等を実施してまいりました。今回の販売パートナー変更を契機に、GenSci 社の強力な販売網と高度な営業力を活用することで、エピシルの中国国内市場での浸透を加速し、より多くの患者様に製品価値をお届けできる体制を構築してまいります。また GenSci 社とは、その他の機会も含めてたパートナーシップの強化を目指してまいります。

本件は、当社の中長期的な企業価値向上に資するものと認識しております。なお、2024年度業績への影響は、本日別報にて公表した「2024年度通期業績予想の修正に関するお知らせ」をご参照く

ださい。また、GenSci 社との契約締結による契約一時金収入は、契約条件に基づき具体的金額を非開示といたします。なお、契約一時金の一部である 2024 年度売上収益計上額は当社 2023 年度売上高の 20%を超過する水準です。

Changchun GeneScience Pharmaceutical Co., Ltd.概要

本店所在地	中国吉林省長春市
代表者	Jiang Yun Tao
事業内容	医薬品の研究開発、生産、販売等
設立	1997 年 4 月
従業員数	6,800 名
大株主	Chang Chun High-tech Industry (Group) Inc. 99.5%
資本金	73 百万中国元
2023 年度事業収益	11 十億中国元

以上

注意事項：

このプレスリリースに記載されている業績見通し等の将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、当社としてその実現を約束する趣旨のものではありません。様々な要因により、実際の業績等が変動する可能性があることをご承知おきください。実際の業績に影響を与えうる重要な要素には、当社の事業領域を取り巻く経済情勢、為替レートの変動、競争状況などがあります。また、このプレスリリースに含まれている医薬品又は医療機器（開発中のものを含む）に関する情報は、宣伝広告、医学的アドバイスを目的としているものではありません。