

ECONOMY

# NEXYZ.Group

第36期 2025年 9月期 第1四半期 決算説明資料

2025年2月14日

ECOLOGY

# NEXYZ.Group

ネクシーズグループ

代表取締役社長 兼グループ代表

近藤 太香巳

東証スタンダード 4346



1987年 19歳で起業

創業38年

上場会社 2社

グループ企業 24社

従業員1,200名以上

全国 38拠点

# NEXYZ.Group

---

## 2025

2025年9月期  
第1四半期

---

① 2025年9月期 第1四半期 連結業績

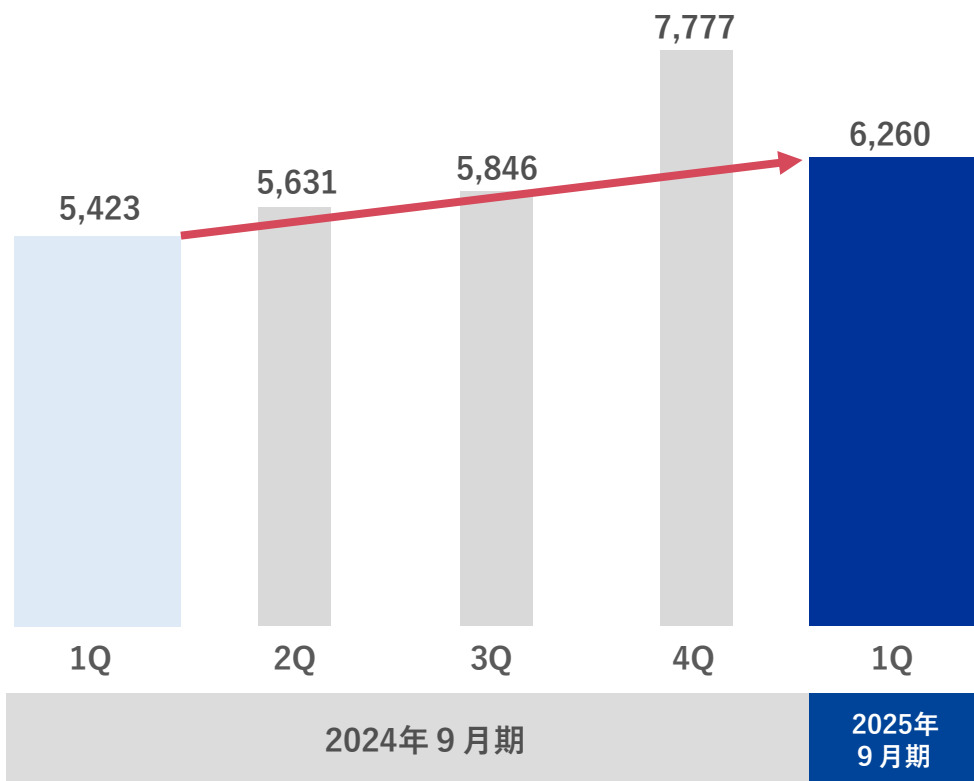
## 2025年9月期 第1四半期 連結業績サマリー

(単位：百万円)	2024年9月期 第1四半期	2025年9月期 第1四半期	前年同四半期比 増減率
売上高	5,243	6,260	+ 19.4%
営業利益	174	236	+ 35.7%
経常利益	175	233	+ 33.1%
親会社株主に帰属する 四半期純利益	34	74	+ 116.8%

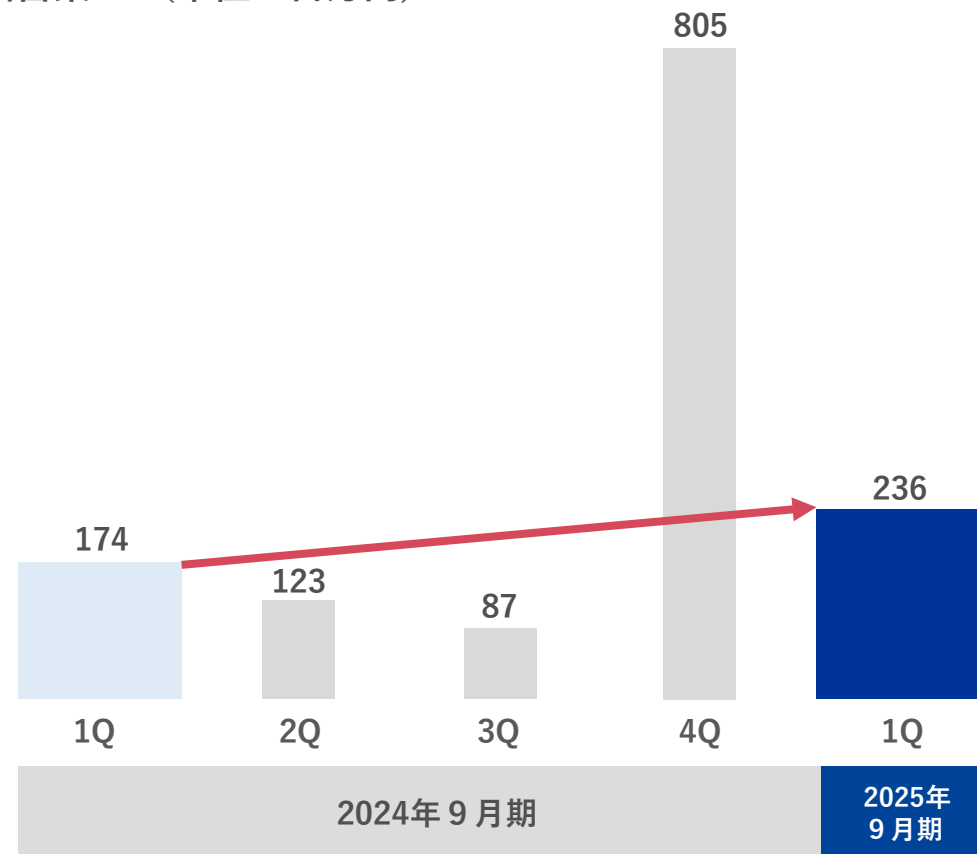
2025年9月期  
第1四半期 業績状況

連結売上高、営業利益ともに前年同期比を上回る推移

売上高 (単位：百万円)



連結営業 (単位：百万円)

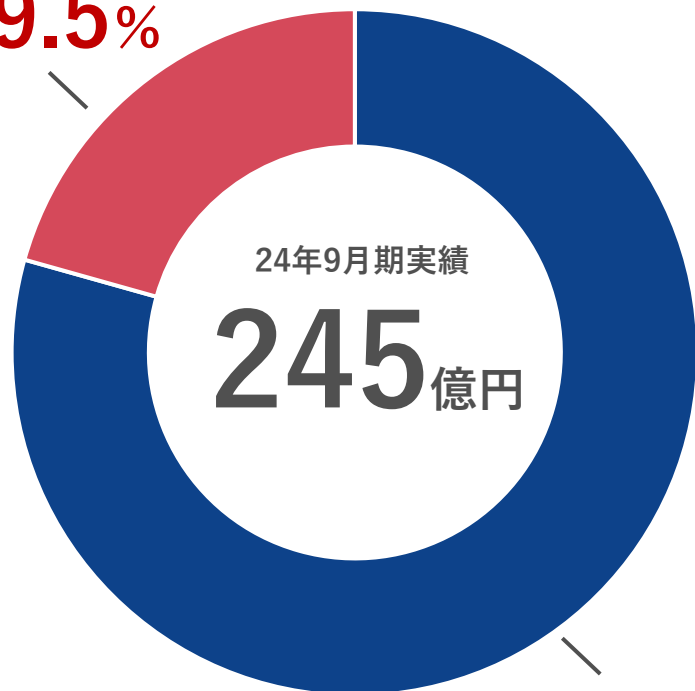


## 事業セグメント紹介

## 連結売上高構成比

メディア・プロモーション事業

19.5%



80.5%

エンベデッド・ファイナンス事業

## エンベデッド・ファイナンス事業

高額な最新設備を初期投資ゼロ、月々の固定料金のみで導入できる設備導入支援サービス「ネクシーズZERO」を提供。



## メディア・プロモーション事業

グロース市場上場の子会社ブランジスタが運営。  
月額費用だけで著名タレントを活用できる「アクセルジャパン」  
電子雑誌メディア・ECサポートなどのPR支援サービスを提供。



エンベデッド・ファイナンス事業

**NEXYZ.****金融機関からの紹介案件が好調**

売上高	5,042百万円	前年同期比	23.0% 増
セグメント利益	232百万円	前年同期比	15.5% 増

メディア・プロモーション事業

 **Brangista****アクセルジャパンが成長を牽引**

売上高	1,223百万円	前年同期比	5.8% 増
セグメント利益	224百万円	前年同期比	11.2% 増

---

## 2025

2025年9月期  
第1四半期

---

## ② エンベデッド・ファイナンス事業



50万点以上の商品ラインナップ

# 初期投資0円の設備導入支援「ネクシーズZERO」を提供



設備導入の悩みをゼロに。

## ネクシーズ ZERO

### 商業設備

LED照明・空調設備・厨房設備  
水回り設備・決済設備・防犯カメラ

### 農業設備

農業用ハウス・灌水設備・暖房機  
環境制御設備・農業用LED照明

### 工場設備

キュービクル（高圧変電設備）  
自動車整備機器・コンプレッサ

商品 + 金融の画期的サービス

初期  
投資

# 0円

で実現

店舗・オフィス・工場  
農場や公共施設まで

導入実績 **11万件超**

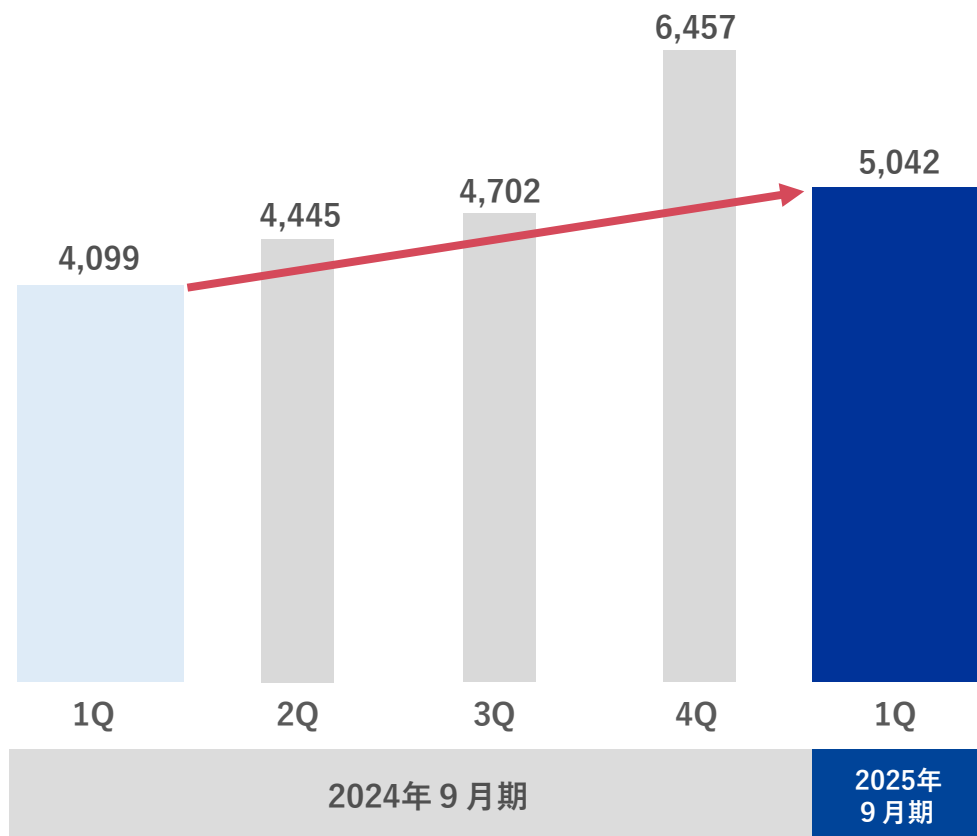
2025年1月末時点110,488件



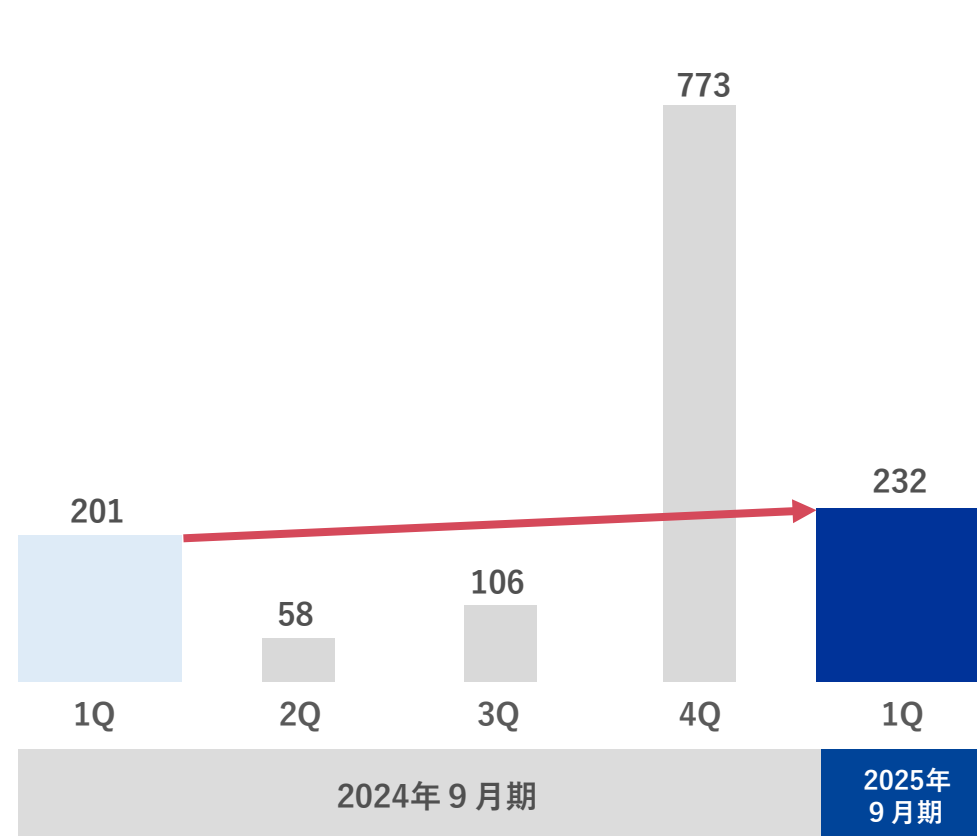
2025年9月期  
第1四半期 業績状況

売上高は5,042百万円（前年同期比23.0%増）  
セグメント利益は232百万円（前年同期比15.5%増）

売上高（単位：百万円）



セグメント利益（単位：百万円）

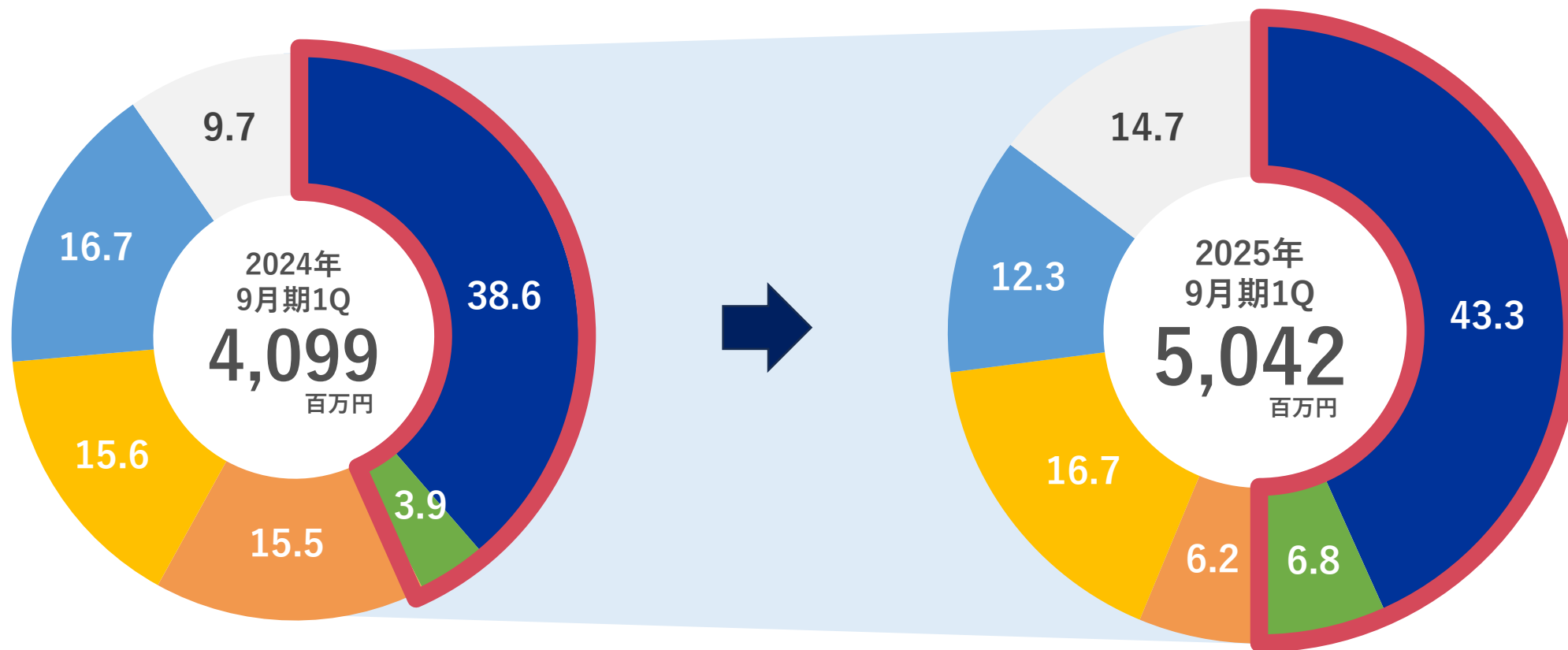


売上の内訳

金融機関からの紹介案件の割合は43.3%に増加  
 保険代理店からの紹介と合わせて全体の半数を超える

ネクシーズZERO 販売経路内訳 (販売価格ベース)

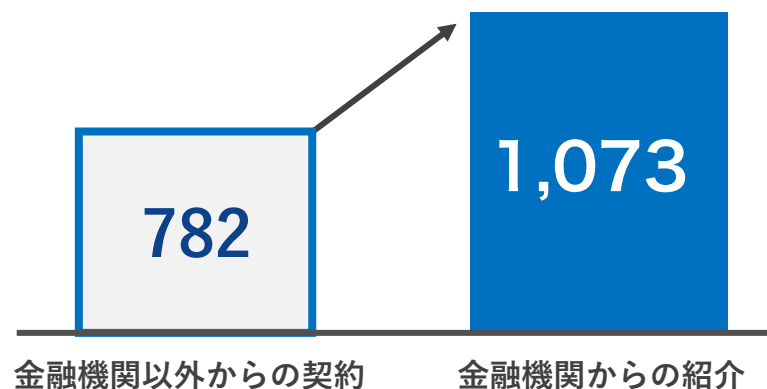
■ 金融機関 ■ あいおいニッセイ同和損保 保険代理店 ■ 組合など ■ 顧客紹介 ■ WEB広告 ■ 自己営業 (単位：%)



金融機関からの  
紹介案件の特長

優位性の高い金融機関からの紹介案件の獲得増加は  
事業成長の大きな要因となっている

1契約あたり平均売上高（単位：千円）

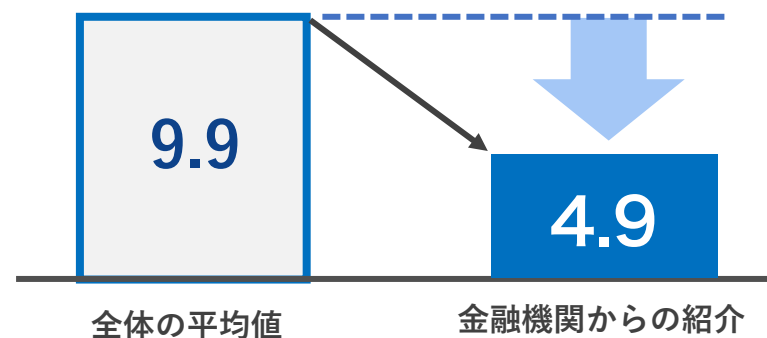


1 契約あたりの売上

1.37倍

※2020年9月期から2024年9月期までの売上をもとに当社調査

サービス期間5年間の解約率（単位：％）



5年間解約率が  
半分以下

※2019年9月期から2024年9月期までの債権をもとに当社調査

## 引当金と解約率

直近5年間の獲得総債権は約780億円にのぼり  
解約率のわずかな改善が業績に大きく寄与する

## 引当金

とは？

将来発生する可能性が高い特定の費用や損失に備えるために  
あらかじめ当期費用として繰り入れて準備しておく見積もり金額

獲得総債権

約 **780** 億円

(直近5年間)

×

解約率  
(※)

=

引当金

(※) 5年間解約数とその他実績等を用いて算出した指標

解約率

が**1%**減るだけで約**7.8**億円の **引当金** が戻入

+

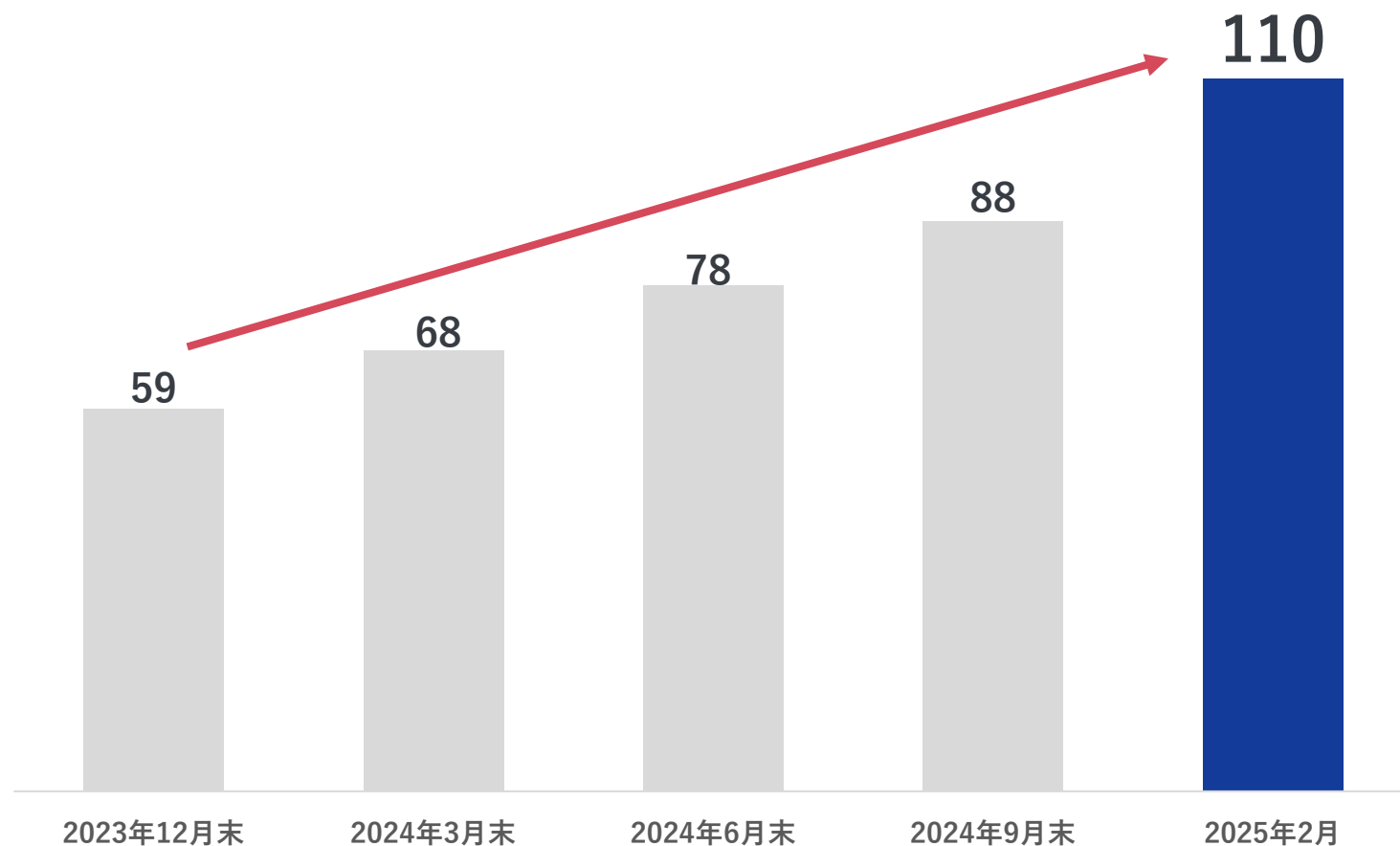
さらに、今後の獲得分の引当金  
にも軽減効果が大きく影響。

引当金

## 金融機関との パートナー提携数

地銀や信金などの金融機関とのパートナー提携数は  
2025年2月で110社に達し1年強で1.8倍に拡大

地銀提携数（単位：社）

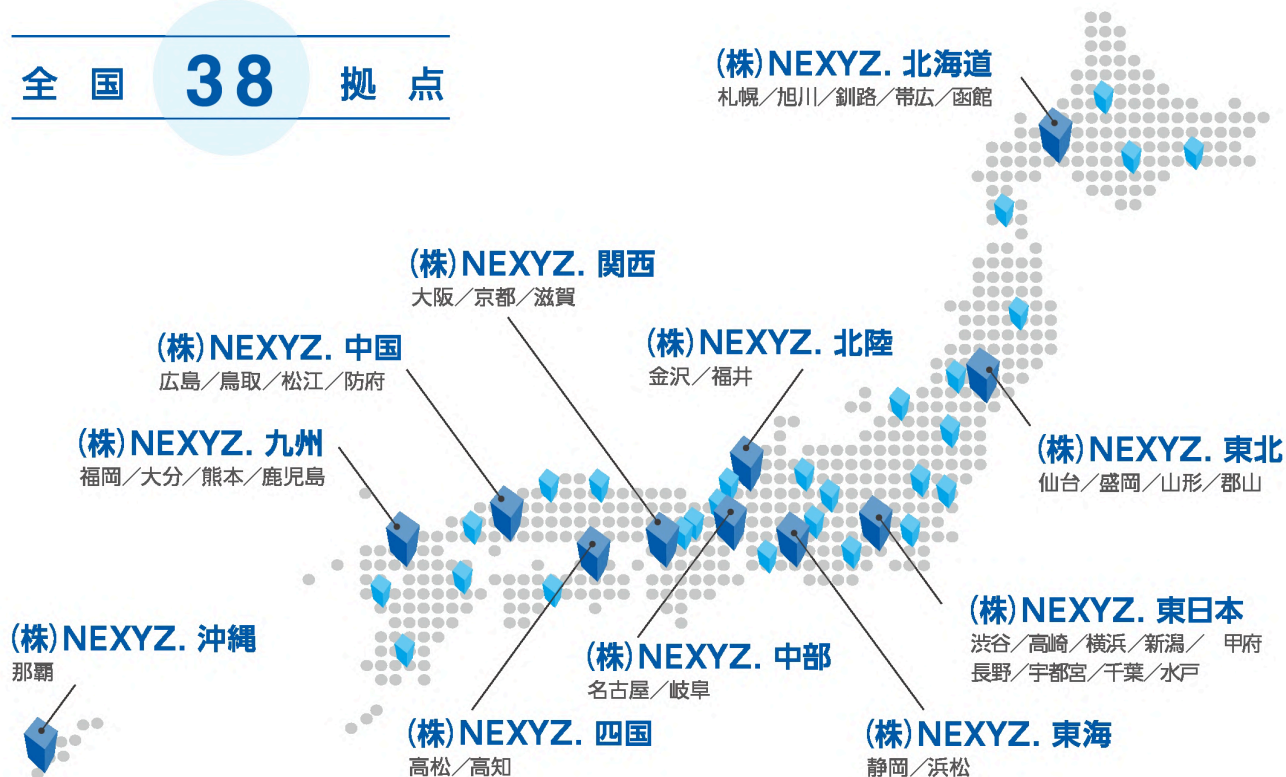


1年強の期間で  
**1.8倍**  
(59社⇒110社)

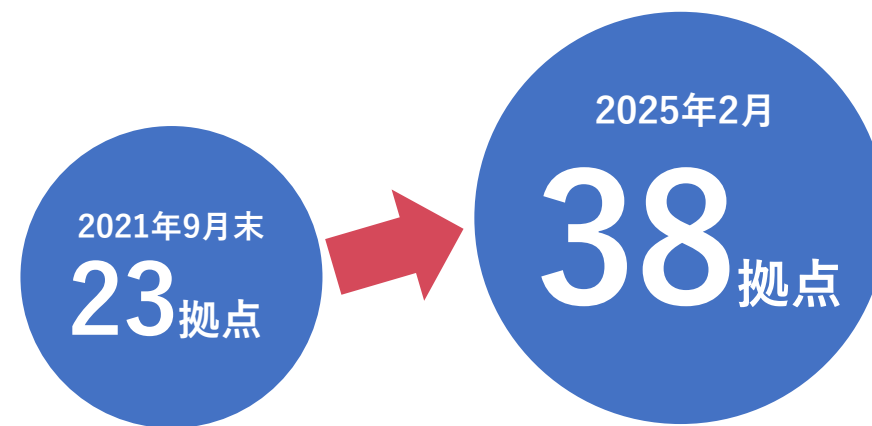
営業拠点について

今期より11の主要営業拠点を子会社化し現地法人化  
営業拠点は全国38にまで拡大

全国 **38** 拠点



金融機関との提携拡大にあわせて拠点数を拡大

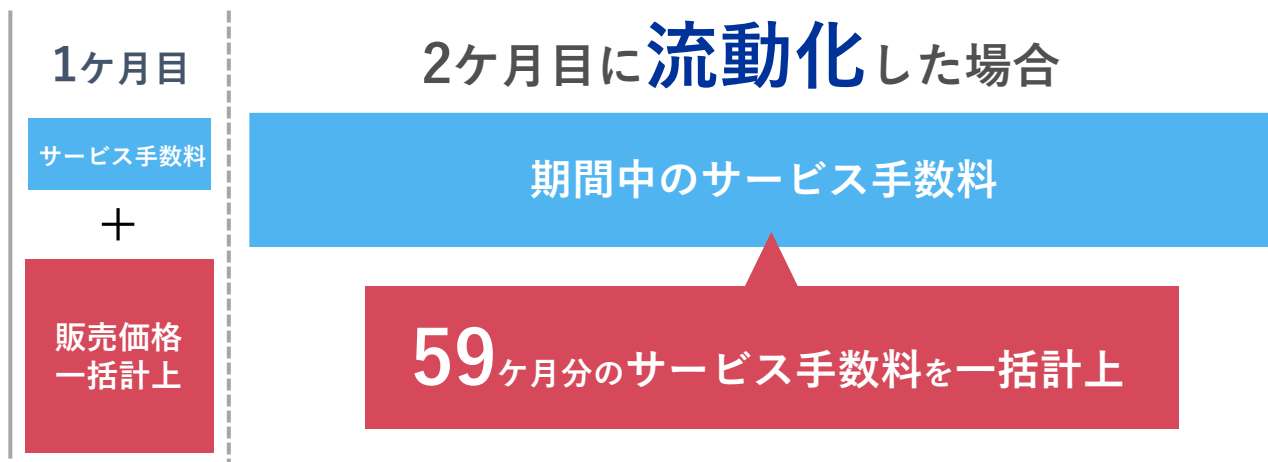


## ネクシースZERO 売上計上の種類

### ① 一括計上

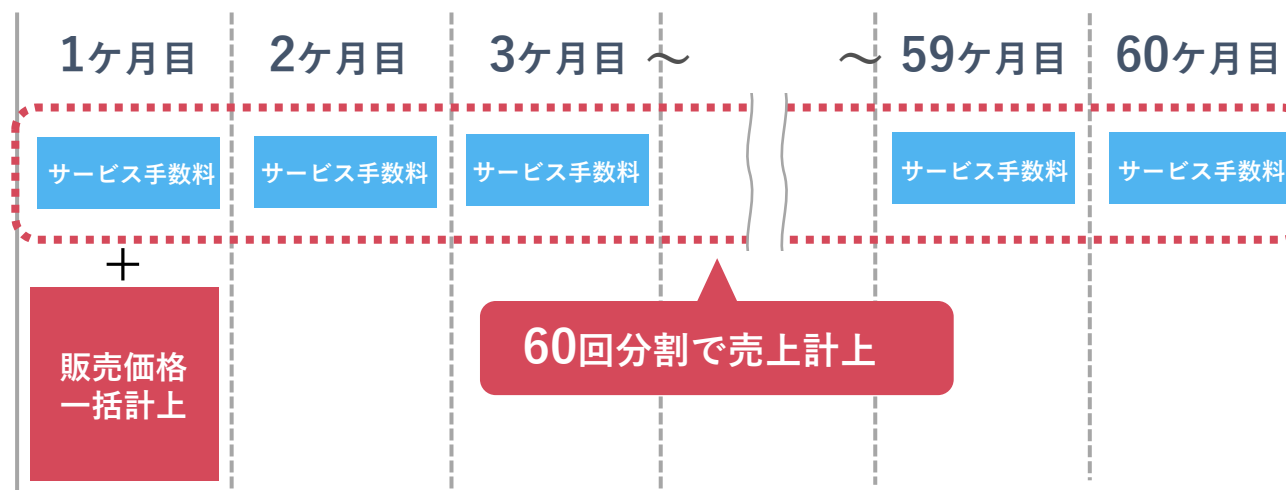
債権流動化を行うことで、  
サービス手数料を一括で計上

流動化は資金状況を見て  
当社の判断で実行



### ② 分割計上

設備の販売価格分は一括で、  
手数料はサービス期間中（60か月分）  
分割で計上





2025年12月末時点  
リース債権残高

安定収入である債権を積み上げつつ  
市場動向をみながら流動化実行を判断する方針

リース債権残高

(2024年12月末時点)

約 28億円

流動化した場合の利益

約 8.4億円

---

## 2025

2025年9月期  
第1四半期

---

### ③ メディア・プロモーション事業

# 電子雑誌やプロモーション支援などで地域社会の発展に貢献

## プロモーション支援事業 (アクセルジャパン)

月々定額で有名タレントの写真や  
動画が使えるプロモーションツール  
「ACCEL JAPAN」を提供  
アクセルジャパン



## メディア事業 (電子雑誌)

2007年から電子専門で発行  
広告掲載と、企業へ雑誌を  
制作・納品するサービスを提供



## ソリューション事業 (ECソリューション)

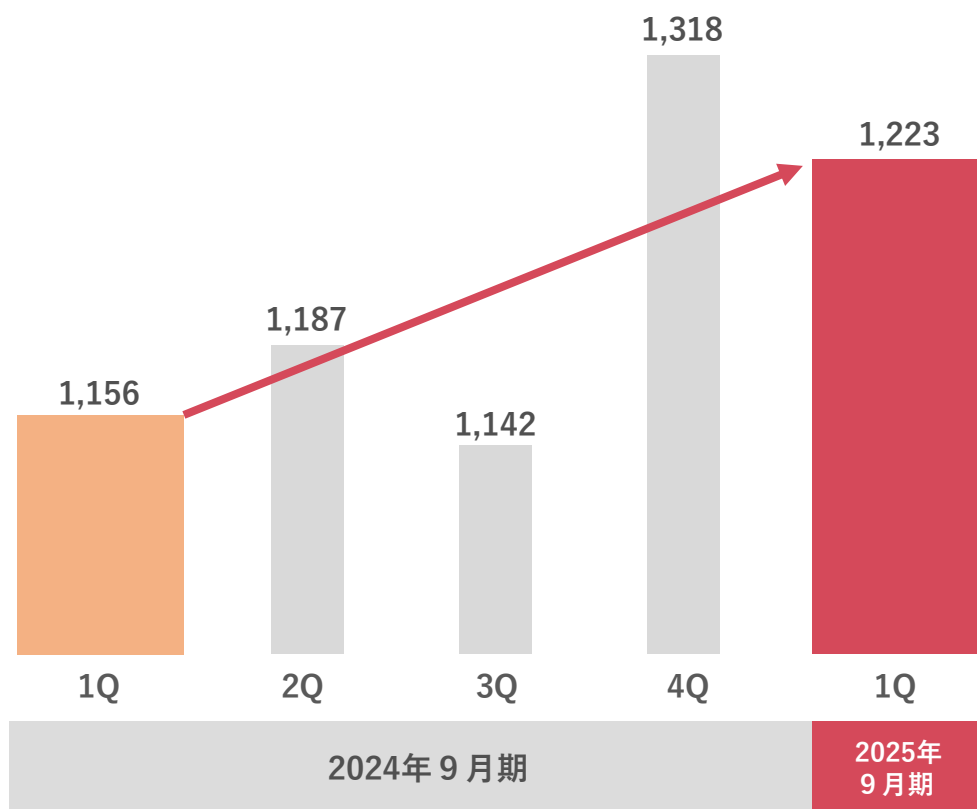
国内外のEC市場で  
ECサイトの運営を代行する  
ECサポートサービスを提供



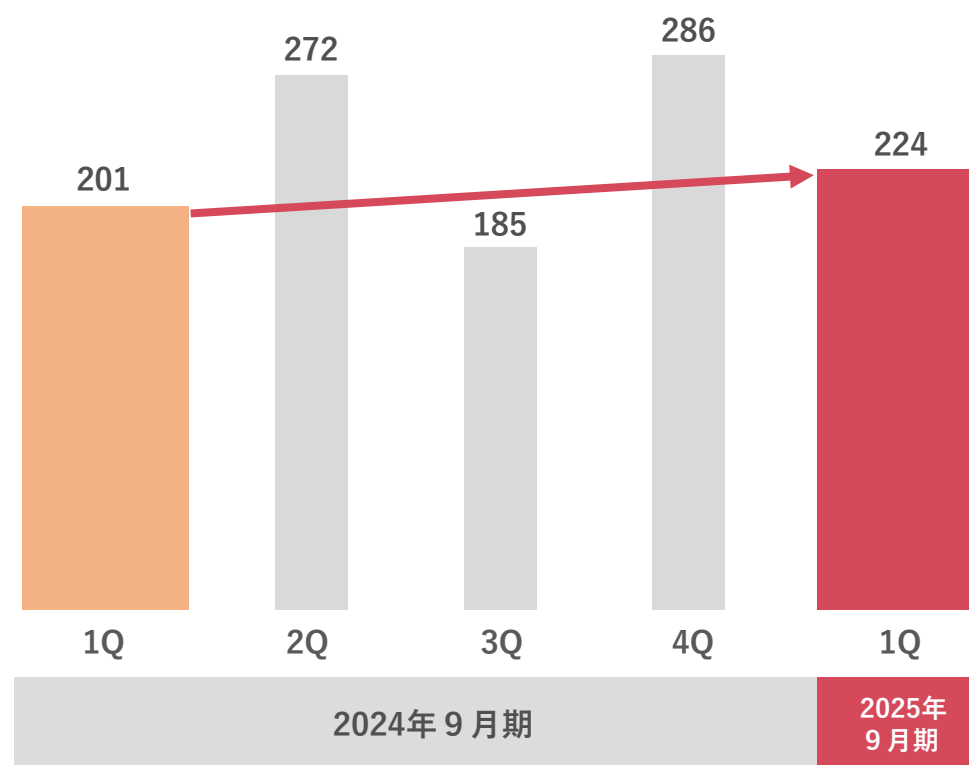
2025年9月期  
第1四半期 業績状況

アクセルジャパンが成長を牽引したことで、  
前年同期比11.2%の増益

売上高 (単位：百万円)



セグメント利益 (単位：百万円)





単独ライブチケット  
3万席即完売

# さらば青春の光が

## アクセルジャパンアンバサダーに参加

実力派お笑いコンビ 兼 個人事務所 株式会社ザ・森東



中小企業の経営者でもある2人が  
全国の企業と共に成長を目指す

You  
Tube

チャンネル登録者数 141万人

総再生回数 7億回超

※サブチャンネル含む

社長

副社長



企業の成長を応援する多彩な有名タレント

ACCEL  JAPAN  
AMBASSADOR

総勢 **17**名 (15組)



# 旅色発 自治体向け新動画コンテンツサービス始動

自治体公式サイト  
SNSなどでも活用

## ふるさと納税返礼品を使用した レシピを提案するウェブ番組を開始



食通の有名人が日本各地へ訪問



レシピにはない  
返礼品も紹介



地元のシェフ考案  
レシピを自ら調理



有名人が実食して  
レポート

### これまでにない**全く新しい**ふるさと納税返礼品の**PR手法** 10月～ふるさと納税の指定制度見直しに向けてPR需要取り込み

# 3Dホログラム映像

演出サービスが拡大

2025年3月1日～3ヶ月間  
沖縄県中城村 世界遺産で  
有料ナイトコンテンツを提供



今後も全国の自治体への  
導入を積極支援







WE BUILD  
FRESH  
PARADIGMS  
THAT BECOME  
THE NEW NORM

NEXYZ.Group Philosophy

まだない常識を、  
次のあたりまえに。

# NEXYZ.Group

---

## 2025

2025年9月期  
第1四半期

---

④ appendix

# NEXYZ.Groupの理念

[企業理念] Corporate Philosophy

まだない常識を、  
次のあたりまえに。

We create new values  
that give rise to an unlimited future.

まだない「新しい価値」を生み出し、  
広げていくこと。

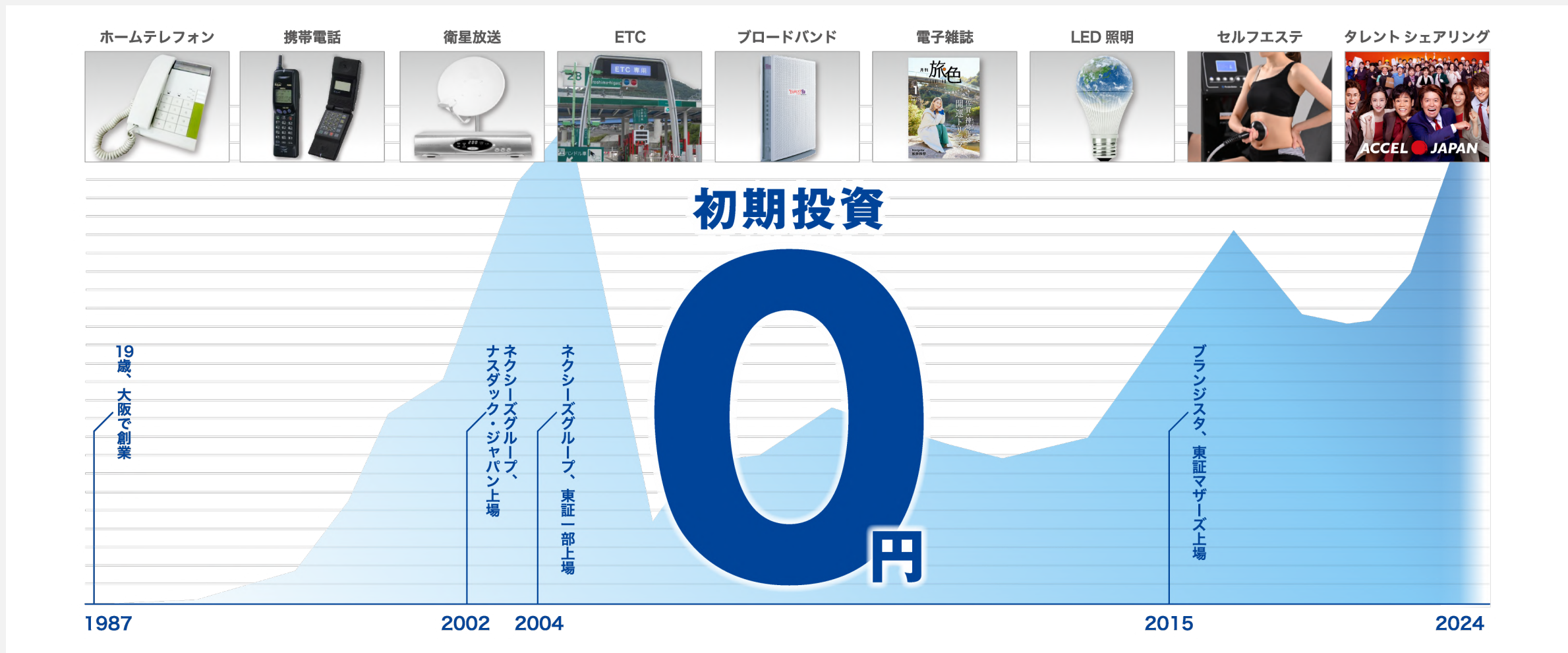
「次のあたりまえ（新常識）」をつくりだし、  
社会を前に進めること。

挑戦こそが、私たちのルール。

ワクワクする未来を実現します。

# NEXYZ.Groupの沿革

モノをつくれれば売れる時代は終わり、  
初期投資をゼロにして、お客様に継続的なサービス価値を売る時代へ



## 時代に応じた課題解決を発見する



- ① 世の中(業界)は 現在こうだ
- ② 課題はこうだ
- ③ 私たちならこう解決できる

# エンベデッド・ファイナンス事業

---

# エンベデッド・ファイナンス事業 「ネクシイズZERO」 サービス概要



設備導入の悩みをゼロに。  
ネクシイズ  
ZERO

## ゼロが明日を 変えていく。



### SOLUTION

日本中の  
店舗や施設に  
11万件以上の導入



### LINEUP

LED照明から農業まで  
世界中から商品を  
ラインアップ



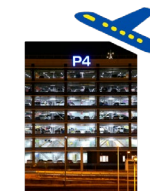
### PUBLIC FACILITY

240件以上の県庁や  
小中学校の  
省エネ化をサポート



### NEW CASE

旧型から  
新型LEDへの  
移行でコスト削減も



### NEW CASE

箱根町の  
街灯3,388基を  
まるごとLED化



### PARTNER

地方銀行の半数以上と  
脱炭素支援  
パートナーシップ



### ZERO CARBON

渋谷区20万人分に  
相当する  
CO2排出削減量



### AWARD

環境に貢献する  
証券化商品として  
最高のAaa評価と  
「エコ・ファースト企業」認定



# ネクシーズZEROは、 初期投資0円で設備導入できる画期的なシステム



設備導入の悩みをゼロに。

## ネクシーズ ZERO

- 設備  
選択 豊富な品揃え  
商材ラインナップ
- 資金  
調達 資金調達が不要  
初期投資ゼロ円
- 導入  
計画 商品調達から工事まで  
コーディネート
- 導入  
以降 長期的な保証と安心  
アフターケア



お客様は  
月額料金だけで  
設備導入が

# 実現

サービス説明動画

設備導入支援  
サービス  
「ネクシーズZERO」





日本のエネルギー政策課題

# 100年に1度の「あかり」の大転換期



## 地球温暖化対策計画

2030年までに  
LED化目標 **100%**

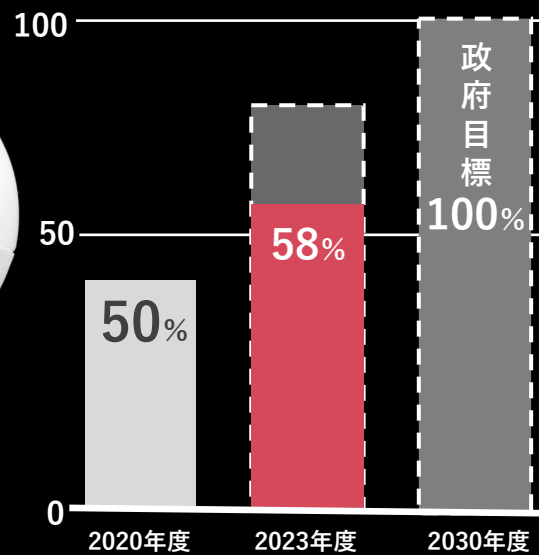


LED電球/工事代の  
初期費用が **高額**



### 計画より遅れている普及の進捗

#### 国内照明器具ストック市場のLED化目標



出典：一般社団法人 日本照明工業会 照明器具自主統計 2023年4～2024年1月分を基に当社で作成

なぜ、LEDが普及しないのか

LED照明導入の見積りの一例



小規模店舗等

150万円



ビル・工場・  
商業施設等

3,200万円



コンビニ・FC店  
多店舗経営

億単位

LED電球/工事代の  
初期費用が

高額

## ネクシーズZEROでLEDを導入すると

### LED照明



国内外複数メーカー  
10,000種以上の取扱い

### 現地調査



現地調査し最適な  
プランをご提案

### 施工



現地調査をもとに  
施工業者を手配

### アフターケア



5年間の長期保証  
を付帯

## ワンパッケージでご提供

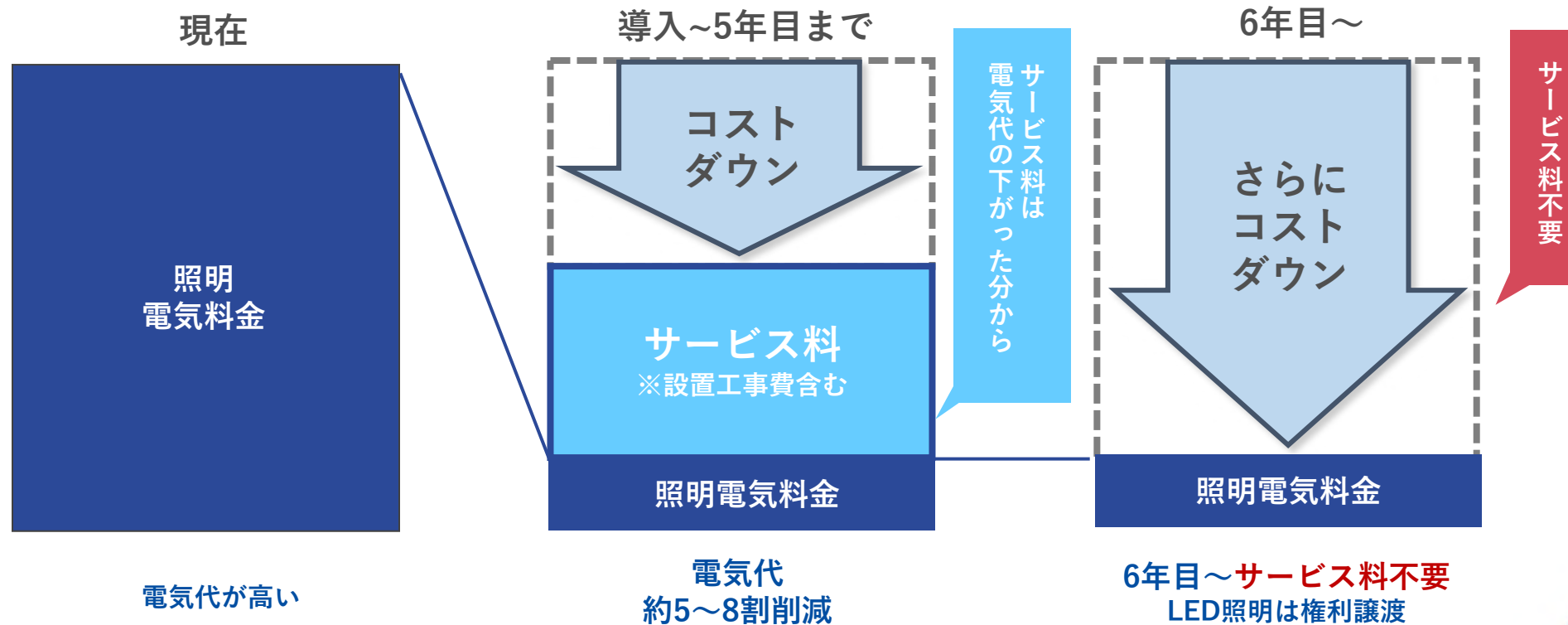


月々固定の料金のみで店舗・施設をまるごとLED化

エンベデッド・ファイナンス 事業

コスト削減イメージ (LED照明の場合)

毎月のサービス料は、削減コスト内で完結  
サービス期間終了後は所有権が譲渡され、お客様のものに



\* 照明にかかる電気代のみの比較です。空調等の動力電気代は含まれておりません。



# 企業から自治体・公共施設まで幅広く対応



飲食店/工場/  
ホテル

LED照明・空調設備・冷蔵機器・  
水回り設備・決済機器・環境設備



神奈川県 **箱根町**

町内まるごと  
LED防犯灯切替



**羽田空港**  
Haneda Airport

P4駐車場  
LED照明切替



沖縄米軍基地の  
敷地内施設にも  
導入実績



### 自治体・公共施設 導入実績（一部）

全国 **247** 件に導入



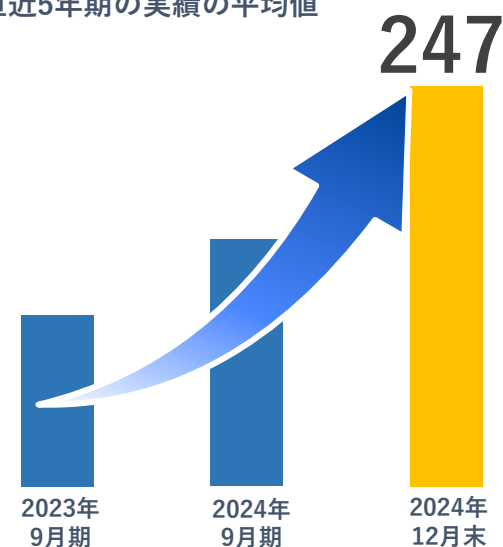
県庁舎・市役所・公立小中学校・法務局・病院/医療施設・図書館・老人ホーム  
市有施設・教育施設・体育競技場・消防署等

### ■ 地方自治体への累計導入件数

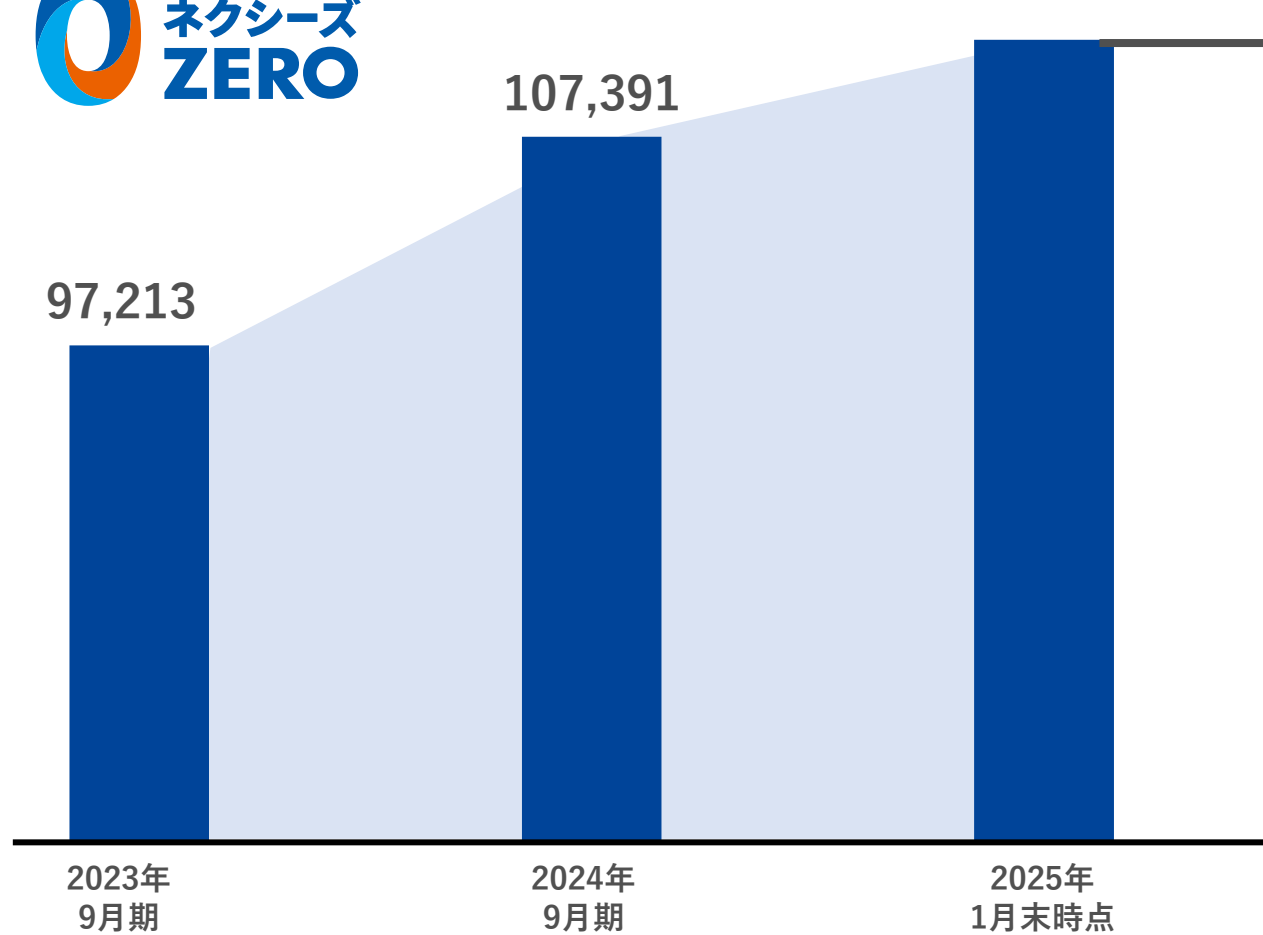
- ・ 適材適所の幅広い商材バリエーション
- ・ 設置までのスピード対応

落札勝率 **80%**以上

直近5年期的実績の平均値



# エンベデッド・ファイナンス 事業



導入件数  
**110,488**件

**導入件数が  
好調に推移**

10万件はコンビニの**2倍**以上





# 環境に貢献する商品として、最高の評価

Highest Evaluation as a Product That Contributes to the Environment

## Nexyz.Zero Green Finance

エネルギー消費を抑え、地球環境に貢献する  
LED照明を主な対象とした証券化商品



2020年 環境大臣より認定  
エコ・ファースト企業



 米格付け機関  
ムーディーズ

# Aaa (sf)

※「ネクシィーズ・ゼロ Green Finance」が、エネルギー消費を抑え、地球環境に貢献するLED照明を主な対象としたリース債権の証券化商品として、ムーディーズSFジャパン株式会社より、世界初となる最高格付けランク「Aaa (sf)」を取得。さらに国内初となる株式会社格付投資情報センターより、証券化グリーンローン評価（セカンドオピニオン）も取得しています。



環境  
トップランナー  
企業として貢献

2020年10月21日  
小泉進次郎 環境大臣  
との認定式



## メディア・プロモーション事業

---



メディア・プロモーション事業 アクセルジャパン導入事例

サントリー



GMOインターネットグループ



GMOグローバルサイン・HD



JA福井県



カフェ・ベローチェ



# アクセルジャパンならではの高い優位性

クライアントニーズに沿った商品開発を継続

	アクセルジャパン	他社①	他社②	他社③
タレント変更	◎ 変更可	✕ 変更不可	✕ 変更不可	✕ 変更不可
写真素材／タレント	◎ 300パターン	△ 60パターン	○ 最大300パターン	△ 60～300枚から数枚選定
動画素材／タレント	◎ 20パターン	△ 1パターン	✕ 提供なし	✕ 提供なし
ポータルサイト	◎ 利用可	✕ 利用不可	△ タレントによる	○ 利用可
アフィリエイト広告	◎ 利用可	✕ 利用不可	✕ 利用不可	✕ 利用不可
クレジット表記	◎ 不要	✕ 必須	○ 不要	✕ 必須

※2024年6月現在、ブランジスタ社調べ

# 人・もの・情報をつなぐデジタルソリューション

企業・団体・地域・社会の発展に貢献する「解決策」を提供



## 電子雑誌メディア

月間利用者数  
**660**万人  
以上

俳優  
**340**名以上  
登場

EC支援  
運用代行実績

**3,000**

サイト  
以上

# 電子雑誌ラインナップ



創刊 14年目



SBC Medical Group

創刊 18年目\*



星野リゾート



HOTEL STYLE BOOK

KOKUBU



飲み旅本。

別冊版「旅色」  
企業タイアップ



北海道・釧路町



福島県・浅川町

別冊版「旅色」  
自治体タイアップ

ほか



台湾版「旅色」



福岡 (英)

別冊版「旅色」  
海外読者向け

※2024年11月25日時点

電子雑誌 出演俳優



新垣結衣



吉岡里帆



黒木瞳



米倉涼子



広瀬アリス



土屋太鳳



浜辺美波



奈緒



二階堂ふみ



長澤まさみ



藤原紀香



貫地谷しほり



トリンドル玲奈

日本を代表する俳優が

340名以上登場

※2025年2月現在



佐々木希



菜々緒



檀れい



松山ケンイチ



菅田将暉



谷原章介



向井理



小栗旬



山崎育三郎



尾上松也



要潤



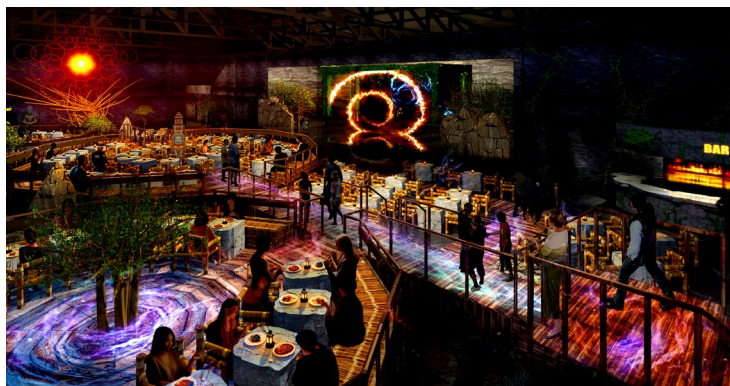
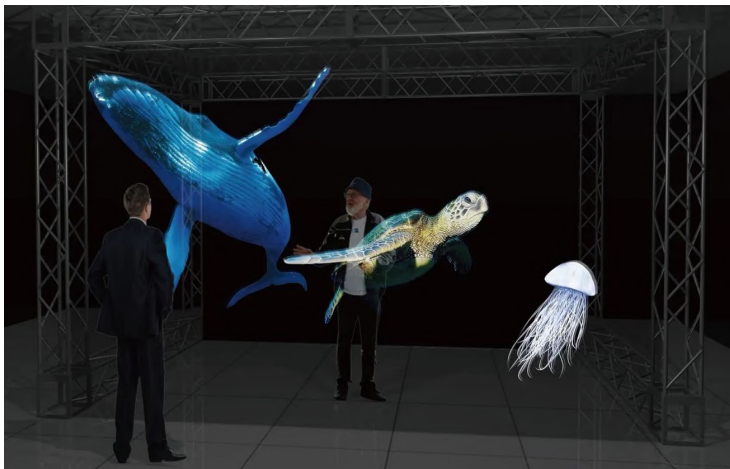
瀬戸康史



反町隆史



## 3Dホログラム映像演出サービス取扱開始



カンボジア最大級のレストランをプロデュース

大規模な設備投資が不要で、  
立体的な映像や人の動きに合わせた映像演出を実現する  
エンターテインメントコンテンツを提供

グループが保有する全国規模の  
営業網を活用して国内販売を強化

全国の自治体への  
導入も支援

海外への提供は  
引き続き拡大

これまでになかった  
**新収益源**を創出

# NEXYZ.Group



当社に対する  
ご意見・ご質問はこちらから  
お願いいたします。

著作権：株式会社NEXYZ.Groupの承諾なしに、本資料の全部もしくは一部を引用または複製することを厳重に禁じます。  
当資料の記載内容のうち、歴史的事実でないものは、NEXYZ.Groupの将来に関する見通しおよび計画に基づいた将来予測です。  
これらの予測には、リスクや不確定な要素などの要因が含まれており、実際の成果や業績などは記載の見通しとは異なる可能性があります。