

2025年1月期

決算説明会資料

2025年3月17日

アセンテック株式会社

東証スタンダード市場 証券コード:3565

The image is a collage of three scenes. On the left, a woman in a white lace top and blue jeans sits on a wicker chair, smiling while looking at a laptop. In the center, a laptop screen displays a video conference with several participants. On the right, a man in a grey sweater sits at a desk, typing on a laptop. A white coffee cup and a small potted plant are on the desk. The background shows a window with a view of greenery.

Corporate Message

***Work Smarter with IT,
Live Better***

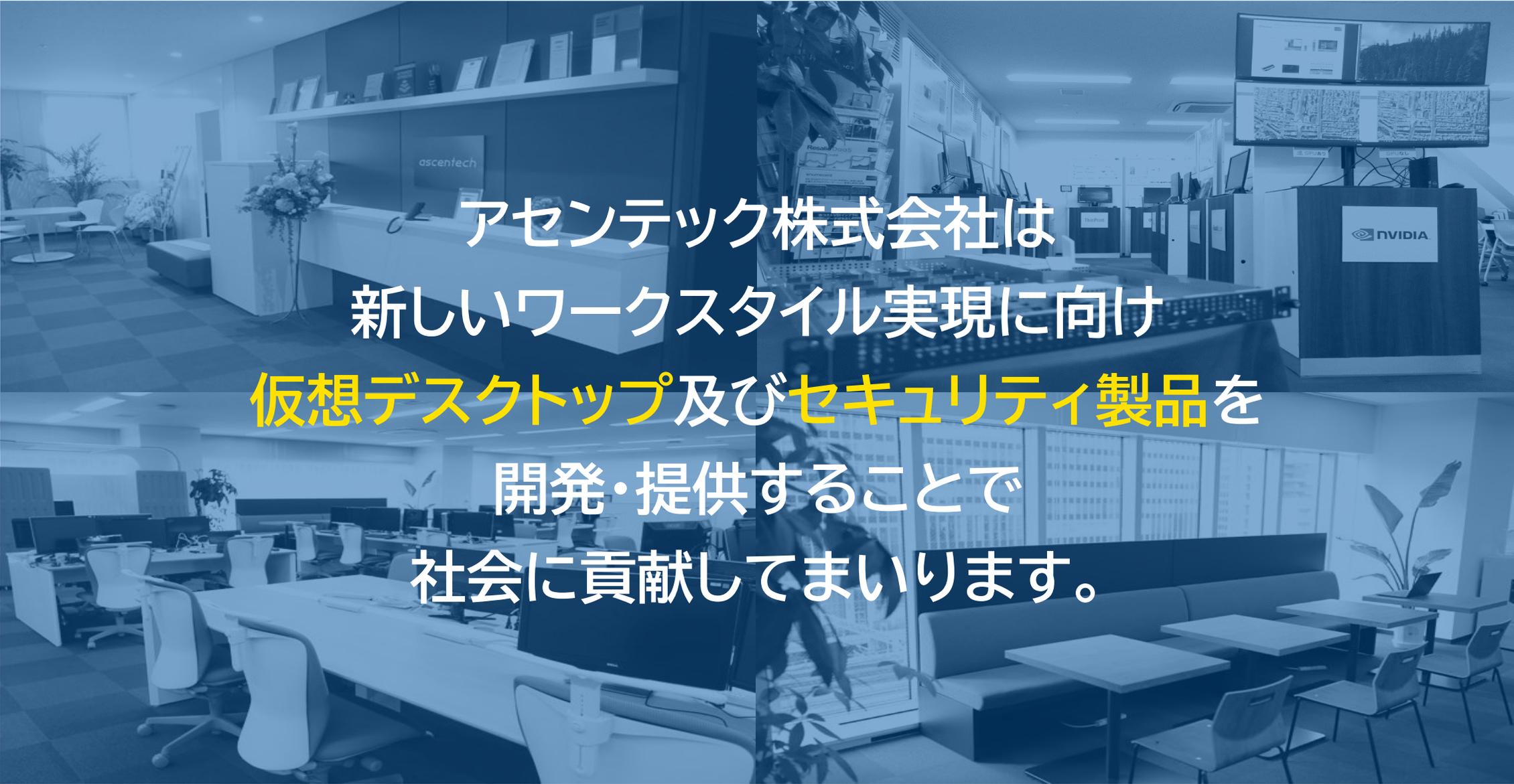
INDEX

- 01 会社紹介
- 02 2025年1月期 財務報告
- 03 マーケティングハイライト
- 04 2026年1月期 業績見通し
- 05 成長に向けた事業戦略

01

会社紹介

Corporate Overview



アセンテック株式会社は
新しいワークスタイル実現に向け
仮想デスクトップ及びセキュリティ製品を
開発・提供することで
社会に貢献してまいります。

会社概要 ESGへの取り組み

当社コア技術をお客様に提供することで、社会への貢献を進めるとともに、ESGへの積極的な取り組みと開示を進め、サステナブルな企業経営を目指してまいります。



環境への取り組み (Environment)

- テレワーク推進
- PC再利用技術で産業廃棄物削減
- 環境マネジメントシステム(EMS)認証取得
- 温室効果ガス削減にむけSBT認定取得
- ペーパーレス化推進



持続可能な社会の実現 (Social)

- 地方自治体サービス向上に向けたソリューションの提供
- 「人権の尊重」を重視した就業規則を整備
- お客様へ「社員5つのコミットメント」の策定
- ダイバーシティの推進
- ストレスフリーカンパニー選定



ガバナンス (Governance)

- 実効性のあるコーポレート・ガバナンス制度の構築
 - 取締役会
 - 監査等委員会
 - 内部監査委員会
 - 指名・報酬諮問委員会
 - コンプライアンス委員会
 - リスク管理委員会

会社概要

アセンテック株式会社 (Ascentech K.K.)

設立: 2009年2月2日
本社: 東京都千代田区神田練塀町3
社員数: 92名(単体)、165名(連結) (2025年1月時点)
役員: 取締役会長 佐藤 直浩
代表取締役社長 松浦 崇
取締役 萬歳 浩一郎 *
取締役 高谷 英一*
取締役 松田 英典 *
取締役 吉井 清 *
取締役 彭 雅秀 * *:社外取締役

上場市場: 東証スタンダード (証券コード:3565)
事業概要: VDI及びセキュリティに関する製品開発及び販売、システムインテグレーションサービスの提供を通し、コンサル、設計、構築、保守、運用をE2Eでサポート

グループ: 株式会社ワズコーポレーション
株式会社エスアイピー
株式会社ブレイクアウト
株式会社CXJ

経営理念と会社ロゴ

簡単、迅速、安全に！
お客様のビジネスワークスタイル変革に貢献する



ascent + technology
上昇、向上する 技術

各種機関認定



ISMS



EMS



SBT



JAPHIC



ストレスフリーカンパニー
2024

ストレスフリー
カンパニー

02

2025年1月期 財務報告

Financial Statement

2025年1月期 決算報告 エグゼクティブサマリー

1

売上倍増、大幅増益を達成

売上145.8億円(昨年対比134.3%増)、経常利益12.1億円(昨年対比73.5%増)を達成。大幅な増収、増益を達成。

2

仮想デスクトップ事業領域好調

上期に続き、下期においても金融機関などの複数の大型案件を受注し、仮想デスクトップ事業領域は好調を維持。仮想デスクトップ事業領域の2025年1月期通期の売上116.7億円(昨年対比173.4%増)となり大幅増。

3

成長に向けた事業戦略

米国Cloud Software Groupとの戦略的事業提携に基づき、株式会社CXJを設立。2026年1月期に飛躍的に仮想デスクトップ事業領域が拡大する見込み。

4

中期経営計画上方修正

重要事業戦略に、①ストックビジネス拡大により持続的成長企業の実現、②M&A、戦略的事業提携による事業拡大の実現を掲げ、最終年度2027年1月期を売上175億円、経常利益19.1億円に上方修正

5

株主還元

株主還元をさらに訴求するため、2025年1月期の期末配当を10円から15円に増配。2026年1月期は予想配当20円の予定。戦略的投資とバランスを取りながら、株主還元の充実を図る方針を継続。

2025年1月期 売上・経常利益

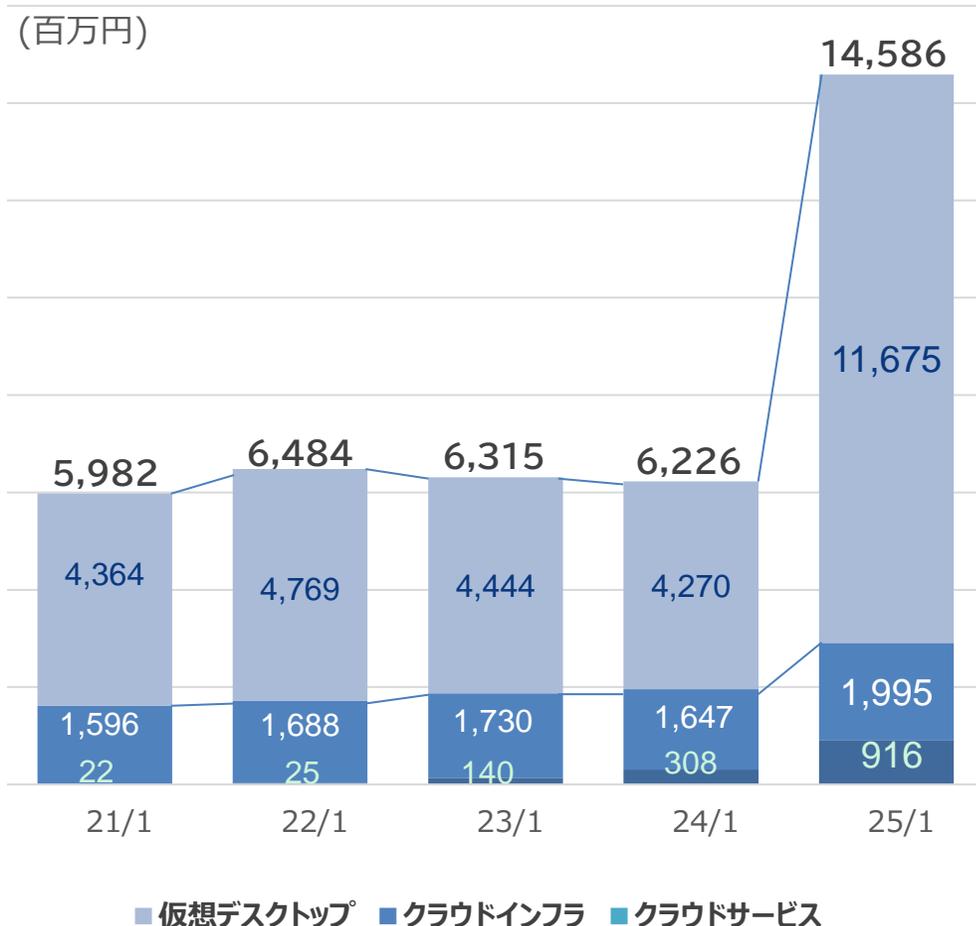
売上は昨年対比、経常利益は2桁増益を達成



(百万円)	2024/1期 実績	2025/1期 実績	売上 構成比	2024/1期 対比	2025/1期 通期予想	通期予想 進捗率
売上高	6,226	14,586	100%	134.3%	14,500	100.6%
営業利益	607	868	6.0%	43.0%	850	102.1%
経常利益	702	1,218	8.4%	73.5%	1,200	101.5%
当期純利益	480	859	5.9%	78.9%	845	101.7%
1株当たり 当期純利益(円)	36.21	63.82	-	76.3%	62.74	101.7%

事業領域別売上推移

▶ 仮想デスクトップ事業領域が大幅増。その他の事業領域も好調を維持

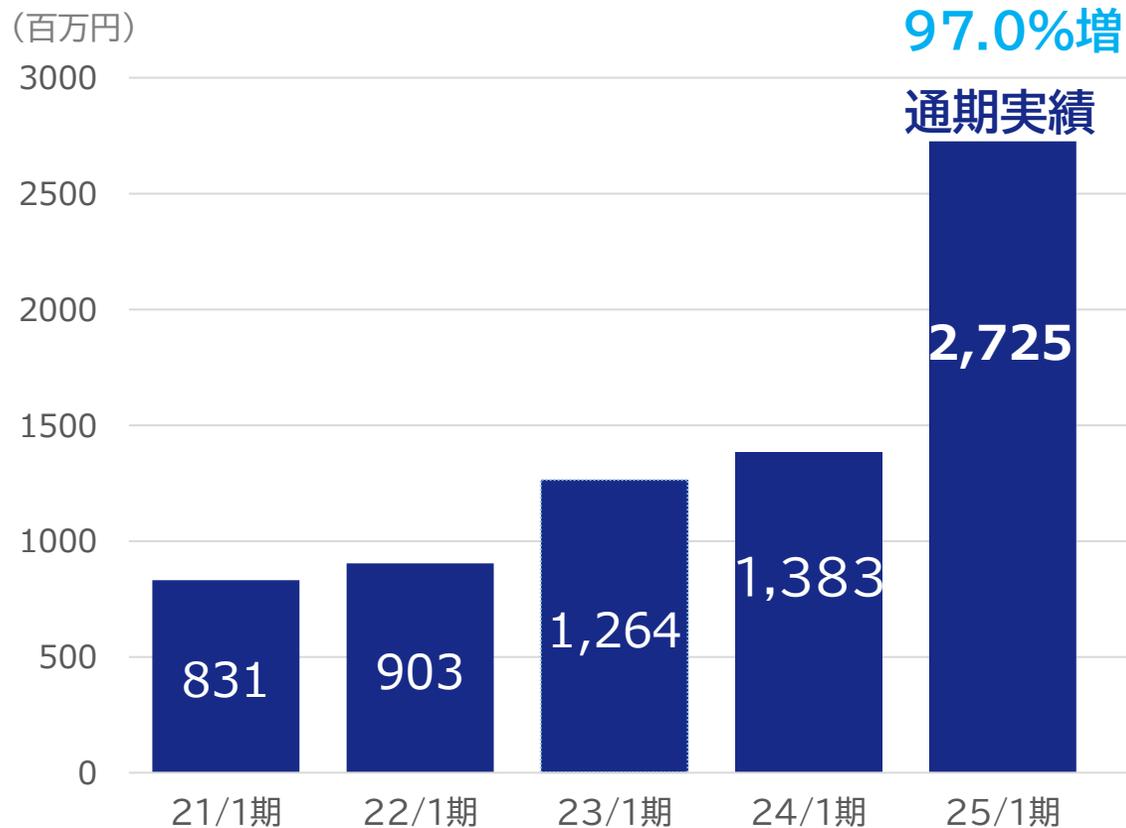


事業領域 / 製品・サービス	ストックビジネス	自社製品	自社サービス
■ 仮想デスクトップ			
仮想化ソフトウェア(Citrix、Vmware等)			
シンクライアント端末(Atrust、Dell等)			
Resalio Lynxシリーズ	✓	✓	
プロフェッショナルサービス	✓		✓
■ クラウドインフラ			
リモートPCアレイ		✓	
サーバ(HPE、Dell、Lenovo等)			
フラッシュストレージ等(HPE-Nimble)			
ハイパーコンバージド製品(HPE、Dell、Nutanix)			
自営保守(リモートPCアレイ/Quantum等)	✓		✓
■ クラウドサービス			
Resalio DaaS SS	✓		✓
Citrix Cloud (CSP)	✓		
Google Cloud	✓		

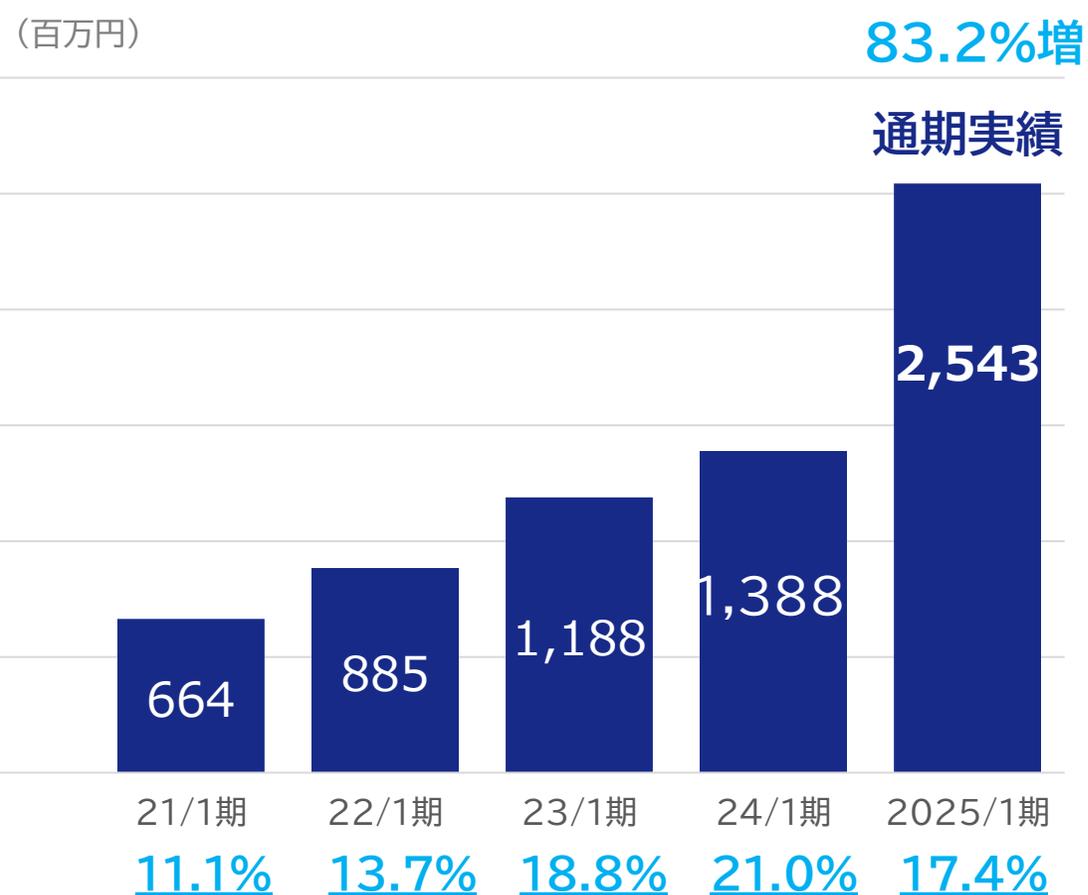
※2026年1月期より、事業環境の変化のため、事業領域の見直しを実施する予定です。

ストックビジネスは堅調に拡大

▶ **ストック収入 受注ベース**
(繰延等により将来売上計上されます)



▶ **ストック収入 売上ベース**
(その年度の売上)



(ストック売上の総売上に占める割合)

03

マーケティングハイライト

Marketing Highlight

2025年1月期プレスリリース 主要10件

2025年3月13日	米大手データセキュリティカンパニー Forcepoint社の国内総代理店 として活動開始 国内総代理店として事業拡大を目指し、戦略的投資を進める
2025年3月11日	Intel Core Ultra 5とリモートKVM機能を搭載 「リモートPCアレイ」新モデル を発表 Windows 11環境下で快適なリモートデスクトップ環境を実現
2025年2月12日	西都市役所が 「リモートPCアレイ」 を導入 個人番号利用PCをリモートPCアレイで集約 、PC2台持ちを解消
2024年10月1日	地方自治情報化推進フェア2024に出展 3層分離環境でのPC複数台持ち解消をテーマに 「リモートPCアレイ」 を展示
2024年8月26日	Entra IDに対応、SaaS専用シンクライアント 「SaaS Secure Client(SSC)」 の発表 セキュアブラウザ搭載し、意図的なデータ漏洩を阻止
2024年8月26日	ハイパーシンクライアント 「Resalio Lynx 300 v7.0」 発表 リモート設定に対応した新バージョン
2024年7月26日	全国キャラバン 札幌、盛岡、東京、大阪 開催 次世代のデスクトップ環境構築へ！VDI/DaaS移行最新トレンドセミナー
2024年6月28日	ハイパーシンクライアント 「Resalio Lynx 700 V3.0」 発表 最新のインテルCoreプロセッサ搭載のPCに対応
2024年6月13日	新インフラソリューションラボ を開設 クラウドインフラのマルチベンダーに対応したデモンストレーション、検証環境を提供
2024年6月10日	次世代EDR & SOCサービスを提供開始 「リモートPCアレイ」 にて安価なSOCサービスを提供開始

自治体向けプロモーション

1 自治体向け 小冊子作成

自治体向けに3層分離モデル
に沿った小冊子を作成
パートナーの営業活動に利用



2 自治体向け イベントへ出展

自治体DX推進フェア宮崎
地域×Tech九州
地方自治情報化推進フェア

自治体 DX 推進フェア 2024
DIGITAL TRANSFORMATION
2024年7月31日(水) 10:00-17:00
MRT micc ダイヤモンドホール

2024年
5月16日(木) / 17日(金) 10:00-17:00
博多国際展示場 & カンファレンスセンター

第2回 **地域 × Tech九州**
＜地域テック＞
福岡で開催！地域の「にぎやか」「安心」「持続」を実現するための展示会+セミナー
自治体DX | GX | 産業振興 | 防災 | 地域交通

地方自治情報化
推進フェア
2024

10月9日(木)
9:30-17:30
10月10日(金)
9:30-17:00

展示:小間番号 k-15
講演:10月9日(木) 14:30-15:15 E-4
VDI専業ベンダーがおすすする自治体セキュリティ対策

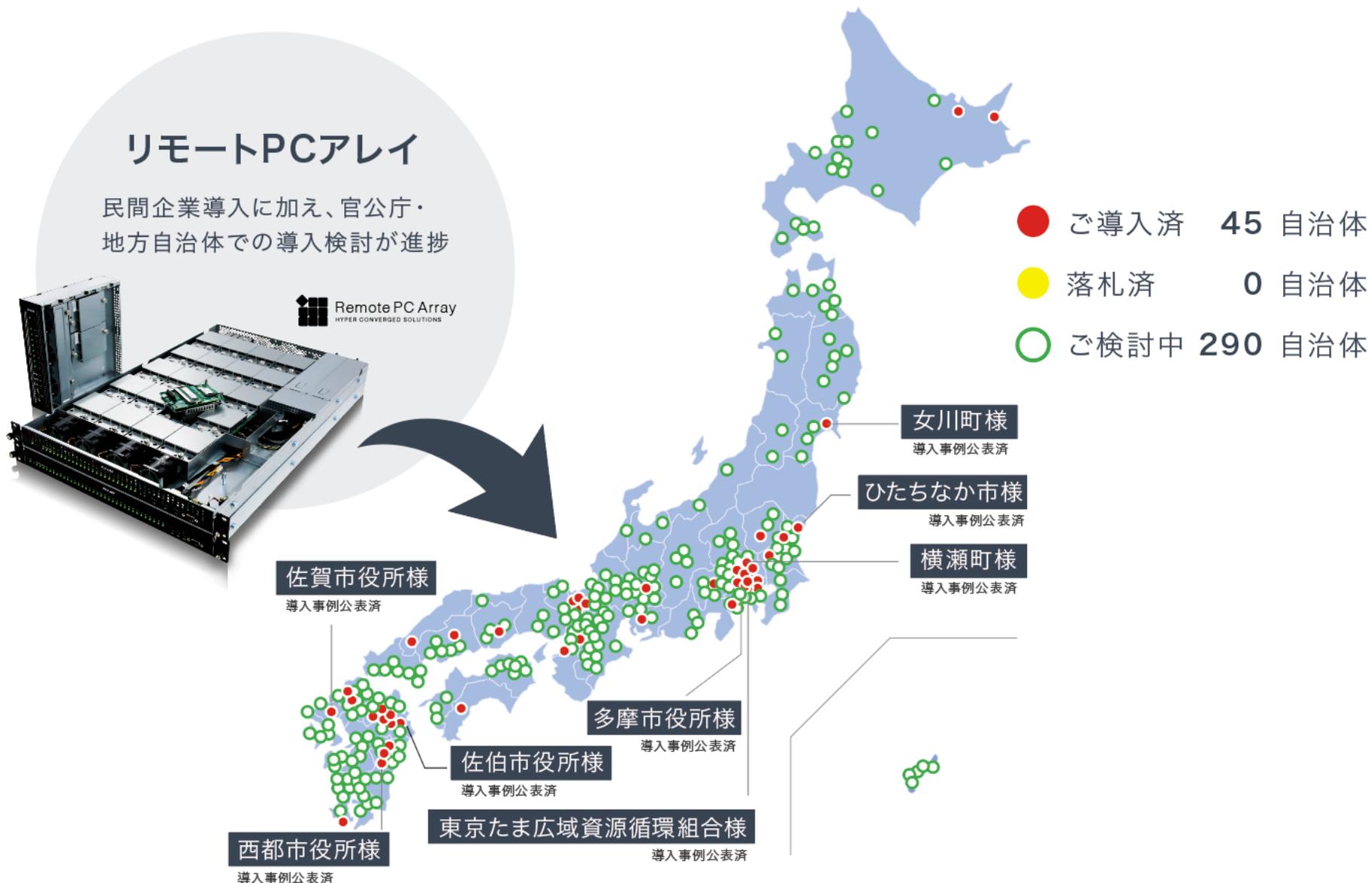
お申込はこちら

3 事例を公開し 横展開を図る

宮崎県西都市
リモートPCアレイ導入事例
※個人番号利用PCを集約



リモートPCアレイ 官公庁・地方自治体導入状況 (2025年1月現在)



西都市役所様「リモートPCアレイ100」導入事例

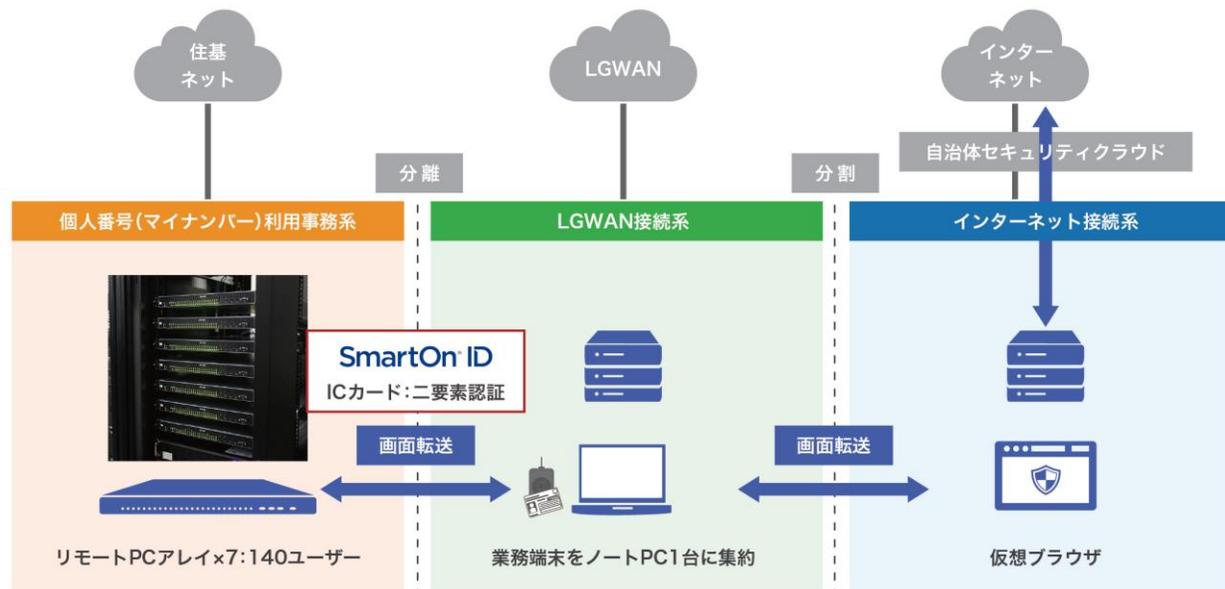
個人番号利用PCを「リモートPCアレイ100」7台に集約
PC2台持ちの解消で業務スペースの拡大と、高いセキュリティレベルを維持

【選定理由】

- ◆ VDIと比較して低コスト
- ◆ 自治体での多くの導入実績
- ◆ サーバルームに集約できるためセキュリティ性が高い

【導入効果】

- ◆ 物理PCが集約され、管理コスト削減
- ◆ 業務スペースの拡大により、業務効率向上
- ◆ 個人番号を厳重に管理、高いセキュリティを維持



リモートPCアレイ100×7台



金融機関向けプロモーション

1 金融機関向け 広告掲載

金融機関向け専門誌に
アセンテックソリューション
3製品の広告を掲載



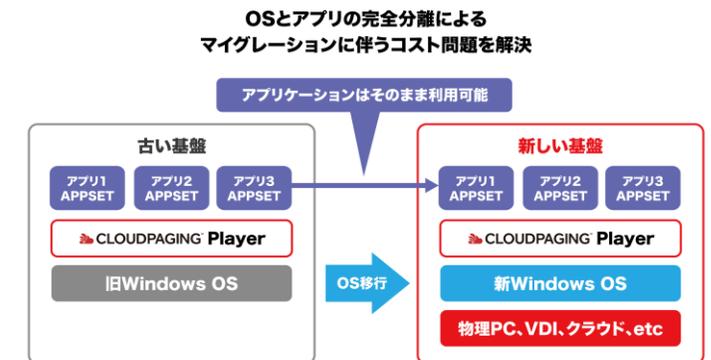
2 金融機関向け イベントへ出展

国内最大の金融機関向けIT
フェア「金融国際情報技術展」
に出展、今後も積極出展予定



3 金融機関の利用 シーンを発信

アセンテックコラム
金融機関向けレガシーアプリ
Windows11利用事例紹介



04

2026年1月期 業績見通し

2026/1 Business Plan

2026年1月期 事業環境見通しと当社の対応

事業環境見通し

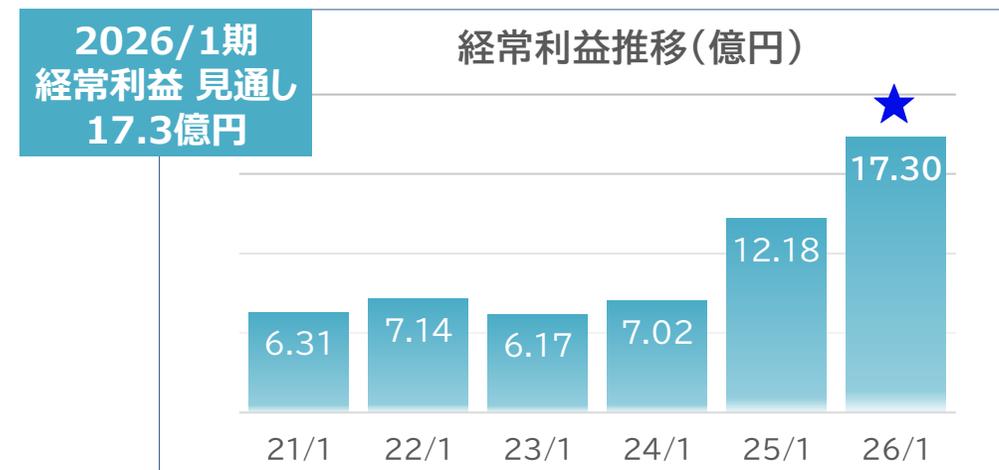
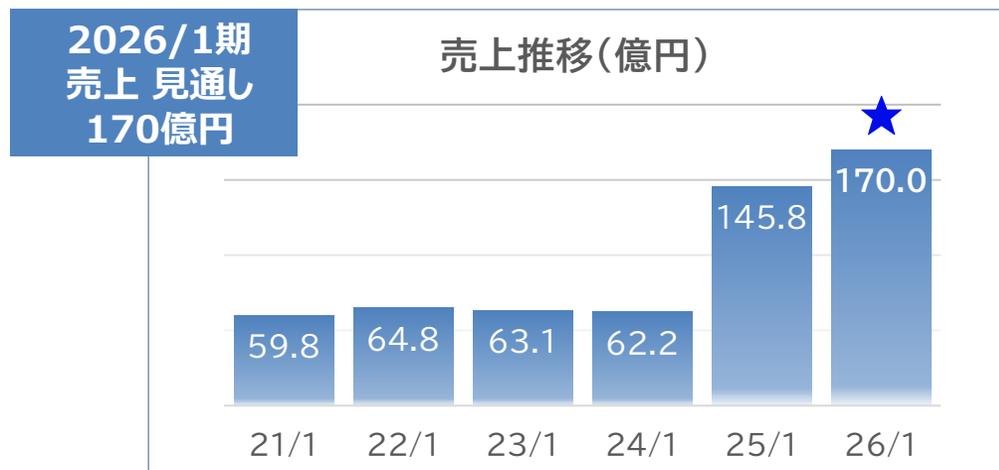
- ◆ ワークスタイルとしてハイブリッドワークが定着していると考えております。一方で、**サイバーセキュリティ脅威の高まり**に加え、Windows 10のサポート終了が迫っていることから、各業界における**仮想デスクトップの需要は引き続き堅調**に推移すると予測しています。
- ◆ クラウドサービスの普及に伴い、マルチクラウドとオンプレミスの**ハイブリッド化が進む中**、新たなサイバー攻撃のリスクが高まっています。これにより、従来と異なるセキュリティ対策の強化が求められ、**新たなセキュリティシステムの需要が高まる**と予測しています。

当社の対応

- ◆ 株式会社CXJをはじめ、**ソリューションのラインナップの拡充**を図り、300社を超えるパートナー様と共に、需要が堅調な地方自治体と金融機関を含め、あらゆる業界に**仮想デスクトップソリューションの展開**を推進してまいります。
- ◆ 新たな**セキュリティソリューション「Forcepoint」**をはじめ、グローバルパートナーとの事業提携を引き続き推進してまいります。また、将来的な**最適なセキュアモデルの実現に向け、「SaaS Secure Client」**の開発強化を進めてまいります。

2026年1月期 業績見通し

▶ 売上は16.5%増、経常利益は42.0%増と高い伸びを計画



	2026/1通期予想	対売上比率	前期実績比	2026/1上期予想
売上高(百万円)	17,000	100.0%	+16.5%	8,124
営業利益(百万円)	1,730	10.2%	+99.3%	810
経常利益(百万円)	1,730	10.2%	+42.0%	810
当期純利益(百万円)	1,190	7.0%	+38.4%	556
1株当たり当期純利(円)	85.03	-	-	39.72

05

成長に向けた事業戦略

Business Strategy

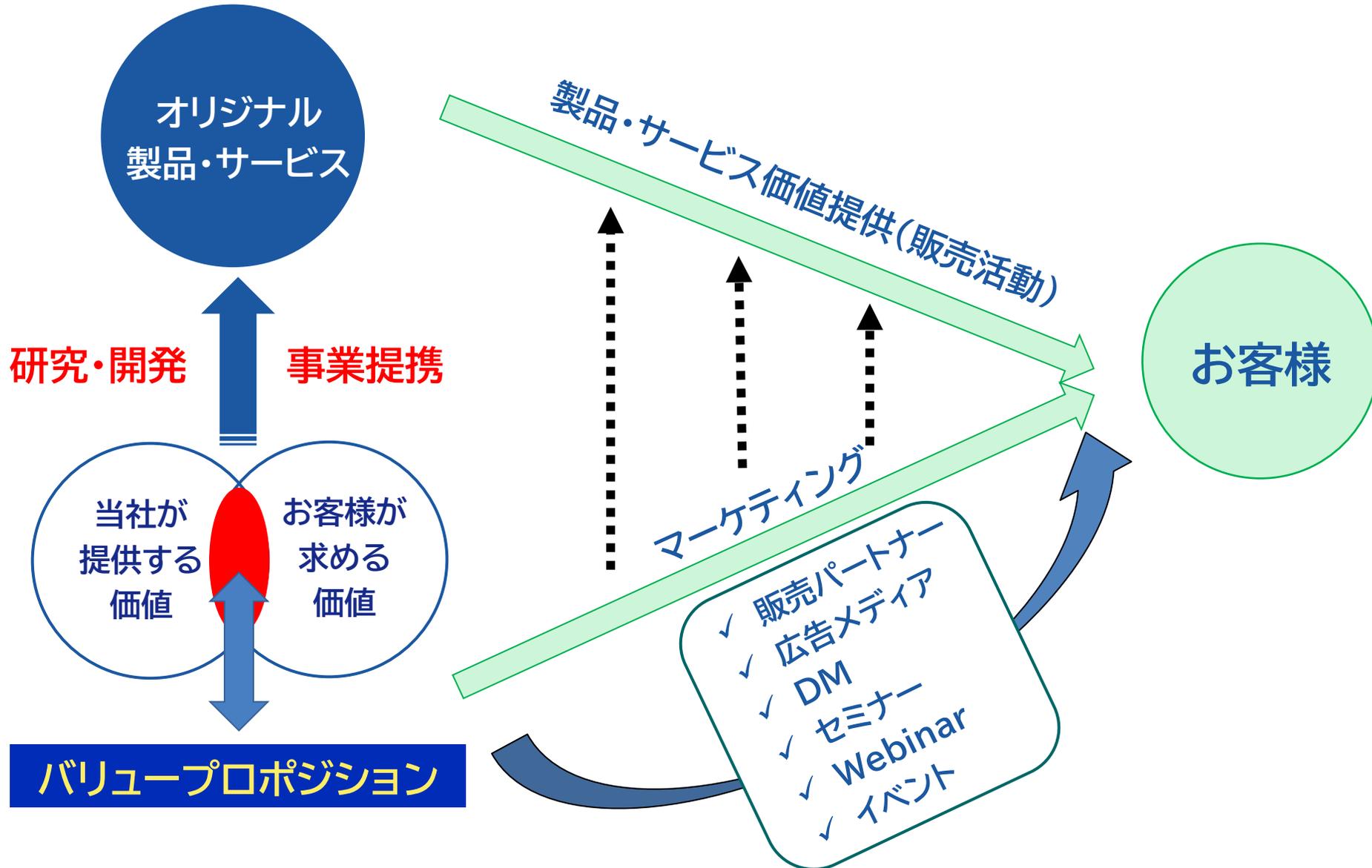
中期経営計画 基本方針及び事業戦略

アセンテック株式会社は、
常に変化するIT環境において、圧倒的な差別化・優位性をもつ
ソリューションを追求し、お客様に「バリュープロポジション」を提供、
さらに戦略的投資を通して、持続的成長企業を実現する。

01 | ストックビジネスを拡大し、持続的成長企業の実現

02 | M&A及び戦略的事業提携による事業拡大の実現

中期経営計画 基本方針:お客様への価値提供



①

ストックビジネスを拡大し 持続的成長企業の実現

■ 継続ライセンスビジネスの拡大

- Citrix, NetScaler 拡販
- Resalio Lynx 新製品開発 自社製品
- SSC: SaaS Secure Client 開発 自社製品
- App配信サービス CloudPaging 拡販
- DLPソフトウェアForcepoint 拡販

■ 自営保守サービスの拡大

- リモートPCアレイ保守 自社製品
- Quantum社バックアップストレージ保守
- NetScaler(ネットワーク機器)保守

②

M&A、戦略的事業提携 による事業拡大の実現

■ 高収益自社製品ラインナップ強化に 向けたM&A、事業提携

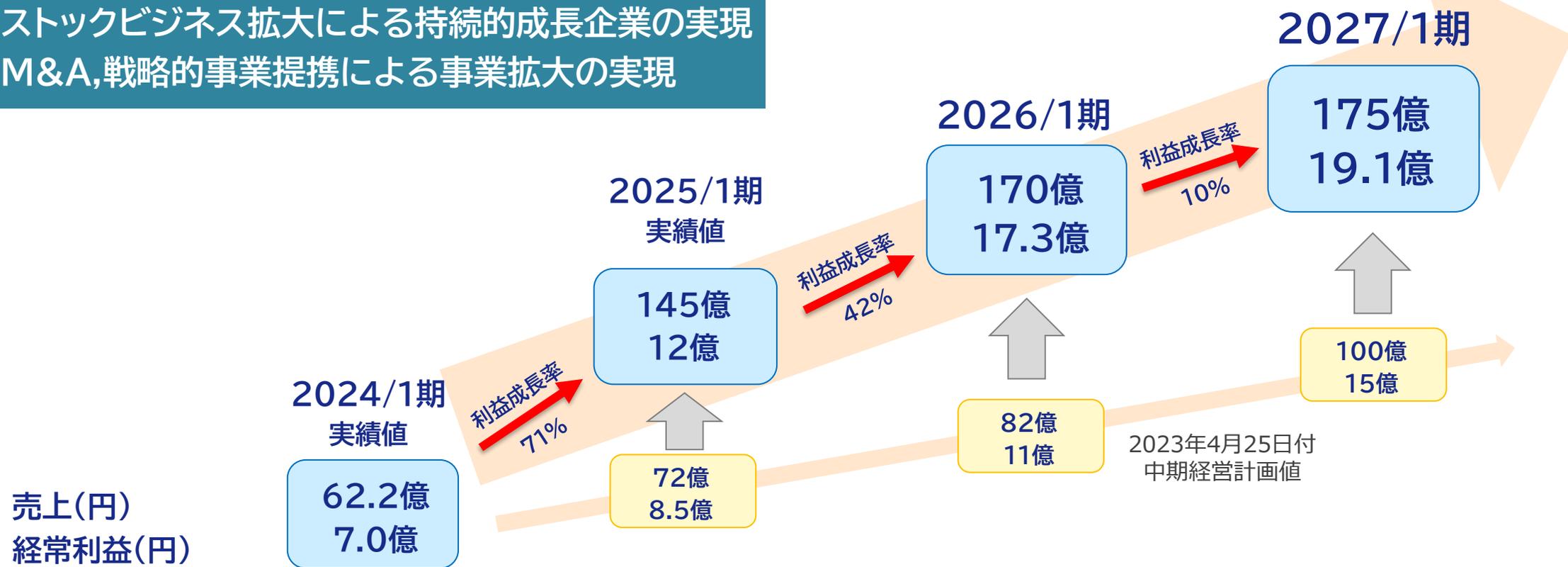
- グローバル、国内の先進テクノロジーパートナーとの事業提携
- 自社ソリューション確保に向けたM&A
- 研究開発投資(e.g.リモートPCアレイ)

■ 拡販に向けた事業提携

- 特定セグメントや地域に強みをもつ販売協業パートナーとの事業提携
- エンジニアリソース確保に向けた事業提携

中期経営計画 修正値

ストックビジネス拡大による持続的成長企業の実現
M&A, 戦略的事業提携による事業拡大の実現



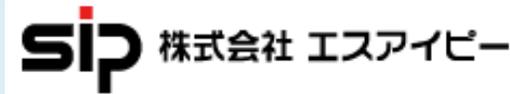
	2024/1期(実績)	2025/1期(実績)	2026/1期	2027/1期
経常利益率	11%	8%	10%	11%
期末純資産	31億	42億	51億	61億
ROE	15%	20%	23%	22%

%は四捨五入

中期経営計画(2023年4月)以降、事業環境の変化 – 新規事業

2024年
2月9日

(株)ワンズコーポレーション、(株)エスアイピーの2社を子会社化 25/1期より連結会計



エンジニアリング・リソース確保をすすめ、2025年1月期の売上高増加に寄与。Oracle DB エンジニアを中心に、ITインフラ構築・保守、アプリケーション開発、データサイエンスサービスを展開

2024年
8月26日

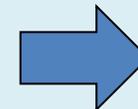
IT環境のSaaSシフトへの対応、SaaS Secure Clientの発表

SaaS Secure Client

将来のIT環境の最適セキュアモデルとして、VDI(Windows環境) & ZTNA(SaaS環境)へハイブリッド・アクセス可能なエンドポイントOSを開発。3年後のビジネス成長を見据えた製品開発の取組み

2024年
11月26日

米Cloud Software Group社との資本業務提携により、(株)CXJを設立



(アセンテック100%子会社)

CXJ社は、Citrix、NetScaler 製品の国内販売を担当。2026/1期以降の事業拡大に貢献

中期経営計画(2023年4月)以降、事業環境の変化 – 大規模案件

Citrix HMC

金融関連のお客様において、Citrix Universal HMCを大規模展開

Windows11移行をオンプレとクラウドのハイブリット環境を実現
高セキュリティと端末運用管理面でVDIを選定

citrix®

Citrix Universal HMC

リモートPC アレイ

製造業のお客様において、NVIDIA社GPU搭載「リモートPCアレイ120」をCAD利用で大規模展開

高性能GPUを搭載、端末にデータを残さないセキュアシステムで
情報漏洩を防止、さらにハイパーバイザー不要で短時間で導入



モバイル シン クライアント

官公庁のお客様において、Atrustモバイル・シンクライアントmt183Wを大規模展開

CPUにIntel Core i5 を搭載した、高性能シンクライアント、Web
会議システムにも対応、セキュアエンドポイントとして、大規模展開



当社グループ企業と資本・業務提携先パートナー

グローバルテクノロジーパートナー



世界1億人が利用する **citrix** を傘下にもつグローバルカンパニー、当社へ資本参加



台湾デルタ社グループ企業、リモートPCアレイ製造、シンクライアント開発、当社資本参加



Windows アプリケーション配信サービス CloudPagingで急成長、当社資本参加

業務提携先 国内販売協業パートナー



株式会社ビー・ビーシステムズ

西日本を中心にVDIシステム設計構築に強み、Citrixプラチナパートナー、当社資本参加



金融機関始め業務システム開発に強み、セキュアシステム開発環境のVDI化で提携、双方資本参加



自治体における三層分離システム提案を推進、リモートPCアレイで事例獲得、業務提携

アセンテックグループ企業



アセンテック(株)

グループを管理・統括
VDI、セキュリティ、仮想
インフラ、クラウド関連製品・
サービスを開発、販売



(株)ブレイクアウト

VDI、SaaS向けエンドポ
イントOS「Resalio
Lynx」、「Saas Secure
Client」の開発



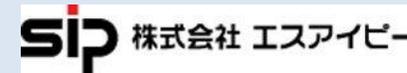
(株)CXJ

Citrix, NetScaler製品
の国内販売を推進。230社
のパートナーを通して、
約3000社のお客様を担当



(株)ワンズコーポレーション

製薬、医薬、金融、生保系
のお客様における、ITインフラ
構築・保守、アプリケーショ
ン開発で実績



(株)エスアイピー

中古車オークション情報シス
テムにおける、大規模アプリ
ケーション開発及びインフラ
構築において実績

「リモートPCアレイ」新モデル発表



リモートPCアレイは、アセンテック自社企画製品
1つの筐体に5/10/20/30台の物理PCを搭載した
リモートアクセスインフラソリューション

VMware等のハイパーバイザー不要で導入コスト大幅削減



新「リモートPCアレイ100」の構成

- ✓ Windows 11環境下で快適に動作
 - Intel Core i3-N305
 - Intel Core Ultra 5 125U
- ✓ リモートKVM搭載
- ✓ PCカートリッジ20台
- ✓ 16-32GBメモリ、256-512GB SSD

「リモートPCアレイ100」の利用例

- ✓ 自治体三層分離環境下での端末集約、個人番号利用事務系PCのセキュリティ強化
- ✓ 金融機関のテレワーク環境
- ✓ 大手製造業での設計業務のリモートワーク
- ✓ 大手医療機関での電子カルテPC等、リモートワークやBCP対策で利用

米大手データセキュリティForcepoint社の国内総代理店スタート

新たにForcepoint社の国内総代理店として、2025年4月1日より事業スタート
販売、マーケティング、技術支援、保守・サポート体制構築に向け戦略投資を進める

Data Loss Prevention (DLP)
Solution

Forcepoint



【Forcepoint社】

- ✓ 生成AI/クラウド時代の大手セキュリティカンパニー
- ✓ AIを活用したデータ保護ソリューションを拡充
- ✓ 150か国以上、14,000社以上の多くの導入実績

【アセンテックの取組み】

- ✓ 日本国内におけるForcepoint社の戦略的パートナー
- ✓ 戦略的投資を進め、技術サポート体制を構築
- ✓ 国内総代理店として、販売/マーケティングを強化

将来見通し等に関する注意事項

本資料に記載されている計画や見通し、戦略などは本書面の作成時点において取得可能な情報に基づく将来の業績に関する見通しであり、これらにはリスクや不確実性が内在しております。

かかるリスク及び不確実性により、実際の業績等はこれらの見通しや予想とは異なる結果となる可能性があります。

当社が事業環境の説明を行う上で、参考となると考える情報を掲載しております。掲載データについては、調査方法や調査時期により結果が異なる可能性があります。

本資料に含まれる当社以外に関する情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性、適切性等について当社は何らの検証も行っておらず、またこれを保証するものではありません。

文中に記載している社名・商品名は各社の商標または登録商標です。

