



2025年3月19日

各位

会社名 株式会社スポーツフィールド  
代表者名 代表取締役 篠崎 克志  
(コード:7080 東証グロース市場)  
問合せ先 執行役員 亀田 高一郎  
(TEL. 03-5225-1481)

### 中期経営計画策定に関するお知らせ

当社は本日開催の取締役会において、2025年12月期から2027年12月期までの3年間を対象とした中期経営計画を決議いたしましたのでお知らせいたします。

#### 1. 中期経営計画策定の目的

当社グループは、「全従業員の物心両面の幸福を追求すると同時にスポーツが持つ可能性を様々なフィールドで発揮し、個人、法人、地域社会そして日本の発展に貢献すること」という経営理念を掲げております。また、理念を体現する中長期の経営ビジョンとして「日本を代表するスポーツカンパニー」への飛躍を掲げており、前中期経営計画期間において着実に基盤作りを進めてまいりました。

今回、本中期経営計画の3年間を、主要事業の持続的成長とスポーツビジネスへの積極的投資を通じてスポーツの価値を最大化させる企業グループとなる期間として位置づけ、2025年度から2027年度までを計画期間とする中期経営計画を策定いたしました。

#### 2. 概要

##### (1) 主な取り組み施策

- ① スポナビ事業の持続的成長
  - ・スポンサーサービスによる大学連携協定 就職支援から体育会総合支援サービスに進化
  - ・大都市圏における体育会学生の利用率向上と継続的な拠点展開によるサービス拡大
  - ・上記取り組みと連動したスポナビ登録者数およびユニーク紹介学生数の拡大
- ② 営業体制強化
  - ・1社あたり顧客価値の最大化を追求 クロスセル推進
  - ・AI活用と業務効率化 コア業務の顧客接点に集中
  - ・顧客データをハブ化し、営業効率アップと早期サービス受注実現
- ③ スポーツビジネスへの積極的投資 M&A方針
  - ・経営ビジョン「日本を代表するスポーツカンパニーへの飛躍」に向けてM&Aを積極的に実施
  - ・グループ各社の自律的経営と連結1株当たり利益貢献の実現を目指す
  - ・スポーツビジネス又は主要事業の価値向上が見込める事業会社への投資

(2) 経営財務目標

	2025年12月期	2026年12月期	2027年12月期
売上高	百万円 4,327	百万円 4,830	百万円 5,500
営業利益	1,001	1,120	1,300
経常利益	1,000	1,120	1,300
経常利益率(%)	23.1	23.2	23.6

※上記の数値には将来のM&A等による業績への影響は含んでおりません。案件進捗に応じて適宜アップデートすることを想定しております。

※中期経営計画の詳細につきましては、本日公表の「事業計画及び成長可能性に関する事項 中期経営計画(2025年～2027年)」をご参照ください。

なお、当社の将来における業績等は、様々な要因により実際の業績や結果とは大きく異なる可能性があります。

以上